



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2009年中国汽车零部件及配件制造行业重点企业竞争力分析报告

# 一、调研说明

《2009年中国汽车零部件及配件制造行业重点企业竞争力分析报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/127027.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

### 引言

"知己知彼，百战不殆。"&not;&mdash;&mdash;《孙子&bull;谋攻》：

竞争激烈市场中，同行对手、上下游企业经营状况是企业经营决策者最为关心的首要问题，中国的企业对数据的准确性、及时性、系统性上有很大的不足，在指定市场和企业发展策略时，往往是仅仅依靠个人感觉，而缺乏建立在详细数据基础上的科学论证。

本报告有利于您全面掌握并了解竞争对手的运营状况、财务状况、管理信息及市场情况，对于企业指定市场竞争策略，学习优势企业并赶超优势企业，最终取得竞争优势具有一定的参考价值。

### 第一章 2009年汽车零部件及配件制造行业发展宏观环境分析

#### 一、行业宏观经济环境分析

#### 二、行业政策环境分析

### 第二章 2007-2009年汽车零部件及配件制造行业运行情况

#### 一、2007-2009年汽车零部件及配件制造行业销售情况分析

#### 二、2007-2009年汽车零部件及配件制造行业负债情况分析

#### 三、2007-2009年汽车零部件及配件制造行业资产及变化趋势分析

#### 四、2007-2009年汽车零部件及配件制造行业利润及变化趋势分析

#### 五、2007-2009年汽车零部件及配件制造行业企业及变化趋势分析

### 第三章 2009年汽车零部件及配件制造行业企业分布以及主要市场分析

#### 一、华北地区汽车零部件及配件制造行业运行情况分析

##### （一）经营能力分析

##### （二）盈利能力分析

##### （三）偿债能力分析

##### （四）发展能力分析

#### 二、东北地区汽车零部件及配件制造行业运行情况分析

##### （一）经营能力分析

##### （二）盈利能力分析

##### （三）偿债能力分析

#### （四）发展能力分析

### 三、华东地区汽车零部件及配件制造行业运行情况分析

#### （一）经营能力分析

#### （二）盈利能力分析

#### （三）偿债能力分析

#### （四）发展能力分析

### 四、华南地区汽车零部件及配件制造行业运行情况分析

#### （一）经营能力分析

#### （二）盈利能力分析

#### （三）偿债能力分析

#### （四）发展能力分析

### 五、西南地区汽车零部件及配件制造行业运行情况分析

#### （一）经营能力分析

#### （二）盈利能力分析

#### （三）偿债能力分析

#### （四）发展能力分析

### 六、西北地区汽车零部件及配件制造行业运行情况分析

#### （一）经营能力分析

#### （二）盈利能力分析

#### （三）偿债能力分析

#### （四）发展能力分析

## 第四章 2009年汽车零部件及配件制造行业企业排名分析

### 一、汽车零部件及配件制造行业销售收入前十名企业分析

### 二、汽车零部件及配件制造行业利润前十名企业分析

### 三、汽车零部件及配件制造行业资产总额前十名企业分析

### 四、汽车零部件及配件制造行业成本费用前十名企业分析

### 五、汽车零部件及配件制造行业销售利润率前十名企业分析

### 六、汽车零部件及配件制造行业资产收益率前十名企业分析

### 七、汽车零部件及配件制造行业资产负债率前十名企业分析

### 八、汽车零部件及配件制造行业销售收入增长率前十名企业分析

### 九、汽车零部件及配件制造行业利润增长率前十名企业分析

第五章 2009年汽车零部件及配件制造行业重点企业经营状况及竞争力分析

1. 万向集团公司
2. 北京现代摩比斯汽车零部件有限公司
3. 上海汇众汽车制造有限公司
4. 陕西法士特汽车传动集团公司
5. 长春一汽四环汽车股份有限公司
6. 联合汽车电子有限公司
7. 中信戴卡轮毂制造股份有限公司
8. 正兴车轮集团有限公司
9. 浙江吉利汽车有限公司
10. 山东隆基集团有限公司
11. 东风德纳车桥有限公司
12. 江苏摩比斯汽车零部件有限公司
13. 延锋伟世通汽车饰件系统有限公司
14. 德尔福(上海)动力推进系统有限公司
15. 河南省定角实业总公司
16. 天津英泰汽车饰件有限公司
17. 博世汽车部件(苏州)有限公司
18. 江阴模塑集团有限公司
19. 天合富奥汽车安全系统(长春)有限公司
20. 惠州住润电装有限公司
21. 西门子威迪欧汽车电子(长春)有限公司
22. 康奈可汽车(上海)有限公司花都分公司
23. 柳州五菱汽车联合发展有限公司
24. 广州电装有限公司
25. 上海汽车制动系统有限公司
26. 广州樱泰汽车饰件有限公司
27. 河北凌云工业集团有限公司
28. 广州提爱思汽车内饰系统有限公司
29. 汕头经济特区矢崎汽车部件有限公司
30. 上海纳铁福传动轴有限公司
31. 天津电装电子有限公司
32. 郑州宇通集团有限公司
33. 杭州矢崎配件有限公司
34. 长春富奥-江森自控汽车饰件系统有限公司
35. 浙江今飞机械集团有限公司
36. 东风实业有限公司
37. 北京德尔福万源发动机管理系统有限公司
38. 高田(上海)汽车安全装置有限公司
39. 山东滨州渤海活塞股份有限公司
40. 浙江陆虎汽车有限公司
41. 博世汽车柴油系统股份有限公司
42. 天津丰津汽车传动部件有限公司
43. 无锡威孚高科技股份有限公司
44. 烟台矢崎汽车配件有限公司
45. 浙江展望控股集团有限公司
46. 重庆大江信达车辆股份有限公司
47. 天津矢崎汽车配件有限公司
48. 长春丰越公司
49. 河南省中原内配股份有限公司
50. 天津丰田合成有限公司
51. 爱信(天津)车身零部件有限公司
52. 天宝产业控股集团有限公司
53. 上海采埃孚变速器有限公司
54. 辽宁和昌华宝汽车电子有限公司
55. 保定长城华北汽车有限责任公司
56. 上海奥托立夫汽车安全系统有限公司
57. 上海华普国润汽车有限公司
58. 瑞立集团有限公司
59. 万都(北京)汽车底盘系统有限公司
60. 武汉提爱斯全兴汽车零部件有限公司
61. 德福派克电气系统有限公司白城分公司
62. 东营正宇车轮有限公司
63. 上海法雷奥汽车电器系统有限公司
64. 现代高新电子(天津)有限公司
65. 天津津住汽车线束有限公司
66. 重庆红宇精密工业有限责任公司
67. 吉林东光集团有限公司
68. 北京星宇车科技有限公司
69. 上海科世达华阳汽车电器有限公司
70. 广州北洋皮革制品有限公司
71. 高田(上海)汽配制造有限公司
72. 重庆青山工业有限责任公司
73. 天津三五汽车部件有限公司
74. 华泰铝轮毂(泰安)有限公司
75. 天合汽车零部件(上海)有限公司
76. 上海采埃孚转向机有限公司
77. 天津富奥电装空调有限公司
78. 广州三五汽车部件有限公司
79. 伟业重工(安徽)有限公司
80. 六和轻合金(昆山)有限公司
81. 广州爱机汽车配件有限公司
82. 沈阳兴远东汽车零部件有限公司

司83. 许昌远东传动轴有限公司84. 德尔福派克(广州)有限公司85. 上海德尔福排气控制系统有限公司86. 广州艾帕克汽车配件有限公司87. 天津艾达自动变速器有限公司88. 万安集团有限公司89. 上海大众动力总成有限公司90. 东莞京滨汽车电喷装置有限公司91. 广州优尼冲压有限公司92. 贵州贵航汽车零部件股份有限公司93. 广汽丰通钢业有限公司94. 北京摩比斯变速器有限公司95. 上海赛科利汽车模具技术应用有限公司96. 延锋伟世通(金桥)汽车饰件系统有限公司97. 龙口泰尔斯机械有限公司98. 上海华克排气系统有限公司99. 安庆市环新集团有限公司100. 万都底盘部件(苏州)有限公司

说明：以上所有企业均包括以下内容

#### 一、企业基本情况

#### 二、企业主要经济指标分析

##### (一)企业销售收入

##### (二)企业从业人员

##### (三)企业利润

##### (四)企业人均产值

##### (五)企业人均利润

##### (六)企业成本费用

#### 三、企业盈利能力分析

##### (一)企业资产收益率

##### (二)企业销售利润率

#### 四、企业偿债能力

##### (一)资产负债率

##### (二)流动比率

#### 五、企业经营能力

##### (一)总资产周转率

##### (二)流动资产周转率

#### 六、企业成长能力

##### (一)销售增长率

##### (二)利润增长率

## 第六章 2009年中国汽车零部件及配件制造行业投资及营销分析

### 一、汽车零部件及配件制造行业投资环境分析及建议

(一) 行业投资环境分析

(二) 投资风险分析

(三) 投资策略分析

## 二、汽车零部件及配件制造行业营销策略分析及建议

(一) 行业营销策略分析

(二) 行业销售模式分析

(三) 企业营销策略发展及建议

## 三、汽车零部件及配件制造行业企业经营发展分析及建议

(一) 行业企业发展现状及存在问题

(二) 行业企业应对策略

## 第七章 2009-2012年中国汽车零部件及配件制造行业发展预测

### 一、未来汽车零部件及配件制造行业发展趋势分析

(一) 未来行业发展分析

(二) 未来行业技术开发方向

### 二、2009-2012年汽车零部件及配件制造行业运行状况预测

(一) 2009-2012年行业工业总产值预测

(二) 2009-2012年行业销售收入预测

(三) 2009-2012年行业总资产预测

附件：汽车零部件及配件制造行业经营企业通讯信息库

附件：汽车零部件及配件制造行业企业经营数据库

艾凯数据研究中心是中国知名的产业研究专业机构，拥有多年的产业研究、市场调研、市场研究、行业研究及项目咨询专业经验，为你提供最准确、权威、可靠的信息服务。 免责声明：如果被调研客户不希望列入本数据库，可将贵企业名称、联系方式盖章后传真到010-88799011，我公司通常会在5个工作日内删除。法律目前没有禁止市场调研公司对任何一家公司的主动调研，我公司出于对被调研客户意愿的尊重同意删除信息,删除后不可要求再恢复。客户也可email:icandata@.com沟通数据删除。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/127027.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

### 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>



## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。