



艾凯咨询
ICAN Consulting

2011-2015年中国网络音乐市场 发展趋势及战略投资前景分析报 告

一、调研说明

《2011-2015年中国网络音乐市场发展趋势及战略投资前景分析报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/15842/>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

摘要：

进入二十一世纪以来，随着我国国民经济的高速发展，我国网络音乐行业保持了多年高速增长，并随着我国加入WTO。近年来，网络音乐行业的出口也形势喜人。2008年，全球金融危机爆发，我国流苏包行业发展也遇到了一些困难，如国内需求下降，出口减少等，网络音乐行业普遍出现了经营不景气和利润下降的局面。2009年，随着我国经济刺激计划出台和全球经济走出低谷，我国网络音乐行业也逐渐从金融危机的打击中恢复，重新进入良性发展轨道。进入2010年，全球经济复苏的前景面临波折，国内经济结构调整的呼声逐渐升温，贸易保护主义的抬头，网络音乐行业中技术含量低的人力密集型企业，缺乏品牌的出口导向型企业面临发展危机，而注重培养品牌和技术创新能力较强的企业将占得先机。网络音乐行业企业如何面对新的经济环境和政策环境，制定适合当前形势和自身特点发展策略与竞争策略，是网络音乐行业企业在未来两年我国经济结构调整大潮中立于不败之地的关键。本报告也将从宏观和微观环境对我国网络音乐行业的发展现状，政策环境、竞争策略，投资前景，市场容量，进出口形势等方面进行全面而权威的分析。

本报告内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助网络音乐行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对网络音乐行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一，具有重要的参考价值！

第一章 网络音乐相关概述

第一节 网络音乐界定及特点

第二节 网络音乐组成

一、在线音乐

二、无线音乐

第三节 数字音乐简述

第四节 网络音乐意义及影响因素

第二章 2009-2010年世界网络音乐市场运行状况分析

第一节 2009-2010年世界网络音乐行业运行环境分析

一、全球互联网及宽带用户规模

二、全球传统音乐唱片市场动态分析

三、世界有关网络音乐政策分析

第二节 2009-2010年世界网络音乐市场发展概况分析

一、网络音乐市场特点分析

二、全球网络音乐的交流平台整合分析

三、全球网络音乐技术分析

四、全球网络音乐市场动态分析

第三节 2009-2010年世界其他国家、地区网络音乐市场发展态势分析

一、欧洲

二、日本

三、美国

1、美国网络音乐市场规模分析

2、付费下载是美国网络音乐主要收入来源

第四节 2011-2015年世界网络音乐市场发展趋势分析

第三章 2009-2010年中国网络音乐市场运行环境解析

第一节 国内宏观经济环境分析

一、GDP历史变动轨迹分析

二、固定资产投资历史变动轨迹分析

三、2010年中国宏观经济发展预测分析

第二节 2009-2010年中国网络音乐政策环境发展分析

一、网络音乐遭遇政策"大棒"

二、网络音乐相关法律法规

第四章 2009-2010年中国网络音乐行业发展现状分析

第一节 2009-2010年中国网络音乐产业运行总况

一、网络音乐发展迅速

二、网络音乐市场经营不规范分析

三、网络音乐发展目标分析

四、网络音乐和传统音乐产业链对比

第二节 2009-2010年中国网络音乐市场动态分析

一、中国网络音乐行业市场规模构成分析

二、中国网络、移动音乐和传统音乐对比分析

三、网络音乐产业对传统唱片业的冲击

第三节 2009-2010年中国网络歌曲市场运行状况分析

一、网络歌曲绝大多数是自发性的原创歌曲

二、国内网络歌曲发展遭遇版权门

三、彩铃市场：网络歌曲仍是主流

四、网络歌曲"恶俗"成风却很有市场

第四节 2009-2010年中国网络音乐行业面临挑战分析

一、版权问题仍是关键制约因素

二、国内音乐产业有待健康发展

三、正版音乐支付环节有待优化

第五节 2009-2010年中国网络音乐市场发展对策分析

第五章 2009-2010年中国网络音乐市场服务提供商运行格局分析

第一节 2009-2010年中国网络音乐搜索引擎发展局势分析

一、音乐搜索网站按访问次数划分市场份额

二、音乐搜索网站按有效浏览时间划分市场份额

三、用户最常使用的在线音乐搜索引擎

四、百度、搜狗、爱问音乐搜索对比

第二节 2009-2010年中国专业音乐网站发展态势分析

一、音乐网站用户整体使用情况分析

二、音乐综合网站按访问次数划分市场份额

三、音乐综合网站按有效浏览时间划分市场份额

四、用户最常使用的在线音乐网站

五、九天、一听、A8对比

第三节 2009-2010年中国网络音乐软件发展概况分析

一、用户最常使用的在线音乐软件

二、酷狗、QQ音乐软件对比

第六章 2009-2010年中国网络音乐市场调查分析

第一节 2009-2010年中国网络音乐用户基本属性分析

一、在线音乐用户与互联网用户属性对比

二、在线音乐核心用户和整体用户属性对比

第二节 2009-2010年中国网络音乐用户使用习惯分析

一、喜欢的音乐种类

二、喜欢的收听方式

三、音乐获取方式

四、喜欢的推荐方式

五、常用的播放软件

第三节 2009-2010年中国网络音乐用户消费行为分析

一、版权态度分析

二、付费观念和行为的探究

三、广告兴趣分析

四、付费与未付费用户对广告态度不同

五、付费与未付费用户音乐周边产品消费不同

第四节 2009-2010年中国网络音乐用户服务商满意度分析

第七章 2009-2010年中国网络音乐产业链局势分析

第一节 音乐内容提供商

第二节 电脑厂商

第三节 零售终端

第四节 门户网站

第五节 搜索网站

第六节 专业音乐网站

第八章 2011-2015年中国网络音乐市场发展趋势分析

第一节 2011-2015年中国网络音乐市场发展趋势分析

一、网络音乐版权，从对立走向合作

二、网络原创音乐走向多元化

三、网络音乐和移动音乐融合趋势

四、个性化音乐服务将更好地满足需求

五、第三方监测机构形成将促进产业链各方之间紧密协作

六、网络音乐网站盈利模式趋势分析

第二节 2011-2015年中国网络音乐市场预测分析

一、2010年全球网络音乐市场收入将增长七倍

二、网络音乐市场盈利预测分析

第九章 2011-2015年中国网络音乐市场投资前景分析

第一节 2009-2010年中国网络音乐市场投资特性分析

第二节 2011-2015年中国网络音乐市场投资机会分析

第三节 2011-2015年中国网络音乐市场投资风险分析

一、政策风险分析

二、技术风险分析

三、竞争风险分析

四、其他风险分析

第四节 投资建议

图表目录：（部分）

图表：2005-2010年上半年年国内生产总值

图表：2005-2010年上半年年居民消费价格涨跌幅度

图表：2010年上半年年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2005-2010年上半年年年末国家外汇储备

图表：2005-2010年上半年年财政收入

图表：2005-2010年上半年年全社会固定资产投资

图表：2010年上半年年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2010年上半年年固定资产投资新增主要生产能力

图表：2005-2010年中国GDP总量及增长趋势图

图表：2010年一季度中国三产业增加值结构图

图表：2008-2010年中国CPI、PPI月度走势图

图表：2005-2010年我国城镇居民可支配收入增长趋势图

图表：2005-2010年我国农村居民人均纯收入增长趋势图

图表：2000-2009年中国城乡居民人均收入增长对比图

图表：1978-2009中国城乡居民恩格尔系数对比表

图表：1978-2009中国城乡居民恩格尔系数走势图

图表：2005-2009年中国工业增加值增长趋势图

图表：2005-2010年我国社会固定资产投资额走势图

图表：2005-2010年我国城乡固定资产投资额对比图

图表：2005-2009年我国财政收入支出走势图

图表：2009年1月-2010年4月人民币兑美元汇率中间价

图表：2010年4月人民币汇率中间价对照表

图表：2009年1月-2010年3月中国货币供应量统计表 单位：亿元

图表：2009年1月-2010年3月中国货币供应量的增速走势图

图表：2001-2009年中国外汇储备走势图

图表：2005-2009年中国外汇储备及增速变化图

图表：2008年12月23日中国人民银行利率调整表

图表：2007-2008年央行历次调整利率时间及幅度表

图表：我国历年存款准备金率调整情况统计表

图表：2005-2010年中国社会消费品零售总额增长趋势图

图表：2005-2010年我国货物进出口总额走势图

图表：2005-2010年中国货物进口总额和出口总额走势图

图表：2005-2009年中国就业人数走势图

图表：2005-2009年中国城镇就业人数走势图

图表：1978-2009年我国人口出生率、死亡率及自然增长率走势图

图表：1978-2009年我国总人口数量增长趋势图

图表：2009年人口数量及其构成

图表：1978-2009年中国城镇化率走势图

图表：2005-2009年我国研究与试验发展（R&D）经费支出走势图

图表：2009-2010年中国互联网及宽带用户发展状况

图表：网络音乐和传统音乐产业链对比

图表：2009-2010年中国网络、移动音乐和传统音乐对比

图表：百度、搜狗、爱问音乐搜索对比

图表：音乐网站用户整体使用情况

图表：九天、一听、A8对比

图表：酷狗、QQ音乐软件对比

图表：在线音乐用户与互联网用户属性对比

图表：在线音乐核心用户和整体用户属性对比

图表：用户最喜欢的音乐种类

图表：用户最主要获取音乐方式

图表：用户最喜欢的推荐方式

图表：用户最常用的播放软件

图表：用户最主要听歌方式

图表：iUserTracker-2007年1-6月影音播放软件月度覆盖人数TOP5

图表：用户对在线音乐满意度分析

图表：2006-2012年全球在线音乐市场规模

图表：2004-2006年美国在线音乐市场规模

图表：2003-2010年中国在线音乐市场规模

图表：2003-2010年中国在线音乐用户规模

图表：2009-2010年中国网络音乐用户消费行为

图表：2011-2015年中国网络音乐市场投资周期

图表：略……

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/15842/>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。