



艾凯咨询
ICAN Consulting

2011-2015年中国健身俱乐部运营前景深度调研与投资战略研究报告

一、调研说明

《2011-2015年中国健身俱乐部运营前景深度调研与投资战略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/163583.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

未来健身市场将从单一的经营管理型向专业的技术管理型转变。健身俱乐部必须强化技术开发、技术应用、技术管理及客户服务环节的管理，为不同的人群提供持续性的健康服务。要想成功使企业立于不败之地，员工必须有活力，必须习惯于接受最新的知识，其途径就是需要不断地学习和培训，不断地充电和提高。因此，立足培训是构建成长型企业的重要措施。通过加强培训，把命令变成培训。把培训作为公司送给员工最好的礼物。

艾凯数据研究中心发布的《2011-2015年中国健身俱乐部运营前景深度调研与投资战略研究报告》共十一章。首先介绍了中国健身俱乐部运行环境、全球健身俱乐部产业运行等，接着分析了中国健身俱乐部产业的现状，然后具体介绍了中国健身俱乐部市场营销策略、市场竞争格局。随后，报告对中国优势健身俱乐部做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国健身俱乐部发展前景与投资预测。您若想对健身俱乐部产业有个系统的了解或者想投资健身俱乐部行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本报告为艾凯数据研究中心所有,为确保您购买报告数据的准确、权威以及真实性，请直接与我单位联系购买即可。近期我公司发现一些不良公司及个人将本公司的报告目录或改头换面或原样挂在其网站及一些博客中进行宣传销售，对不明情况的客户进行欺诈。本中心郑重声明：本报告为艾凯数据研究中心原创，我单位没有开展其它代理销售渠道，敬请识别，谨防上当受骗！

该份报告为多用户报告，如果针对本报告有添加需求或特别需求的，您可以和我们联系，我们会根据您的相应修订报告研究框架，并给出合理的报价。

第一章 2010年中国健身俱乐部运行环境分析

第一节 2010年中国宏观经济环境分析

- 一、GDP历史变动轨迹分析
- 二、固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三、2011年中国宏观经济发展预测分析

第二节 2010年中国健身俱乐部政策环境分析

- 一、国家拉动内需、刺激经济发展的政策对健身产业的影响
- 二、健身教练必须持国家认可证书才能上岗
- 三、报考健身教练有一定门槛
- 四、健身教练培训课程综合化

第三节 2010年中国健身俱乐部运行的社会环境分析

第二章 2010年全球健身俱乐部产业运行分析

第一节 健身俱乐部的起源

第二节 2010年全球健身俱乐部总体运行概况

一、全球成功的健身俱乐部类型及亮点分析

二、俱乐部再投资与设计

三、健身俱乐部进入了竞争时代

四、全球健身俱乐部的会员激增及续会率分析

2、美国健身俱乐部的续会率分析

五、全球健身俱乐部市场动态分析

第三节 2010年全球主要国家健身俱乐部的运行情况

一、美国

1、美国健身产业年总产值分析

3、美国健身俱乐部资金投入情况

二、日本

三、澳大利亚

四、英国

第四节 2011-2015年全球健身俱乐部产业趋势展望

第三章 2010年中国健身俱乐部产业运行形势分析

第一节 2010年中国健身俱乐部产业运行总况

一、现阶段的我国健身娱乐市场呈现出多样化的特点

二、中国健身产业链逐渐形成

三、中国健身产业正是处于高速发展时期

四、全国健身俱乐部企业规模分析（包括在建）及增长速度

五、民营资本在整个健身产业市场份额

六、我国健身俱乐部管理状况

第二节 2010年中国健身产业细分领域运行透析

一、全民健身体育活动场所

二、专项休闲运动俱乐部

三、有氧运动健身中心

四、综合健康恢复中心

第三节 2010年中国健身俱乐部市场运行透析

- 一、中国已成为世界上最大的商业健身休闲市场
 - 二、中国健身娱乐产品和服务需求市场庞大
 - 三、中国健身市场规模
- 第四节 2010年中国健身俱乐部产业热点问题探讨

第四章 2010年中国健身俱乐部市场经营研究分析

第一节 2010年中国健身俱乐部的类型分析

- 一、以经营性为主的健身娱乐性俱乐部
- 二、非经营性的体育健身俱乐部
- 三、大众健身及培养青少年的健身俱乐部

第二节 2010年中国健身俱乐部市场体系构建的基本框架分析

- 一、对我国经营性健身俱乐部市场定位的探析
- 二、健身俱乐部管理模式亮点分析
- 三、健身俱乐部的客服体系

第三节 2010年中国健身俱乐部的盈利渠道分析

- 一、健身俱乐部盈利渠道分析
- 二、挖掘二次消费对健身俱乐部的讨论

第四节 2010年中国健身俱乐部市场经营要点解析

- 一、盲目降价
- 二、中国健身俱乐部续会率及会员流失情况
- 三、会籍顾问与教练流动性分析
- 四、定位问题

第五章 2010年中国健身俱乐部上游行业——训练健身器材行业发展分析

第一节 2010年中国训练健身器材行业运行现状综述

- 一、中国健身器材市场特点及结构
- 二、中国健身器材市场销售概况
- 三、健身器材成为新的消费热点

第二节 未来中国健身器材的发展趋势分析

第六章 2010年中国健身俱乐部消费市场调研分析

第一节 2010年中国健身俱乐部市场消费行为特点分析

- 一、消费者注重提高生存质量
- 二、消费者舍得花钱买健康
- 三、消费者对健身市场需求具有多样性
- 四、消费市场具有较大的可诱导性

第二节 2010年中国健身俱乐部的市场营销理念

- 一、非经营性的体育健身俱乐部通常采用生产观念的营销方式
- 二、专项休闲运动俱乐部一般采用市场推广的方式来进行经营
- 三、有氧健身中心和综合健康恢复中心一般采用市场营销方式
- 四、综合健康恢复中心采用社会营销方式

第三节 2010年中国健身俱乐部市场经营模式存在的主要问题

- 一、缺乏市场和行业标准、运作规范和职业资质准入
- 二、专业化程度低
- 三、市场短期和投机行为普遍
- 四、管理水平较低

第七章 2010年中国健身俱乐部市场营销策略分析

第一节 注重提高产品质量，树立品牌形象

第二节 门票价格制定分析

- 一、根据项目特点来定价
- 二、根据顾客人群收入特点来定价
- 三、定价要有弹性和前瞻性，以防价格战

第三节 消费区域选择原则分析

- 一、便利性原则
- 二、绿色环境原则
- 三、网络化覆盖原则

第四节 宣传方式分析

- 一、注重主流媒体宣传
- 二、要注重健身文化和影视文化媒体的结合推广

第五节 关系营销的分析

- 一、建立、保持并加强与俱乐部会员的良好关系,在日常的服务中加强关系营销
- 二、共同开发健身市场，与关联企业展开关系营销
- 三、与政府协调一致,建立政府关系营销

第八章 2010年中国健身俱乐部竞争格局分析

第一节 2010年中国健身俱乐部波特五力模型分析

- 一、供应商的讨价还价能力
- 二、消费者讨价还价的能力
- 三、新进入者的威胁
- 四、替代品的威胁
- 五、行业内现有竞争者的竞争

第二节 2010年中国健身俱乐部竞争分析

- 一、中国健身俱乐部竞争之道
 - 二、外资背景健身俱乐部强势进驻北京
 - 三、地区型健身俱乐部与全国连锁健身俱乐部竞争
- ### 第三节 2011-2015年中国健身俱乐部竞争趋势分析

第九章 2010年国外顶尖健身俱乐部竞争力分析

第一节 美国宝力豪(Powerhouse Gym)国际健身连锁俱乐部

- 一、企业基本概况
- 二、主要服务调查
- 三、在华运作情况

第二节 韦德伍斯国际健身连锁俱乐部

- 一、企业基本概况
- 二、主要服务调查
- 三、在华运作情况

第三节 WorldGym世界健身连锁俱乐部

- 一、企业基本概况
- 二、主要服务调查
- 三、在华运作情况

第四节 一兆韦德国际健身中心

- 一、企业基本概况
- 二、主要服务调查
- 三、在华运作情况

第十章 2010年中国优势健身俱乐部竞争力分析

第一节 宝迪沃

一、企业基本概况

二、企业竞争力分析

第二节 北京青鸟健身俱乐部

一、企业基本概况

二、企业竞争力分析

第三节 英派斯

一、企业基本概况

二、企业收入及盈利指标

三、企业资产状况分析

五、企业竞争力分析

第四节 力圣美

一、企业基本概况

二、企业竞争力分析

第五节 北京月坛天行俱乐部

一、企业基本概况

二、企业竞争力分析

第六节 金钥匙健身俱乐部

一、企业基本概况

二、企业发展分析

三、企业经营分析

四、企业竞争力分析

第十一章 2011-2015年中国健身俱乐部发展前景与投资预测分析

第一节 2011-2015年中国健身俱乐部产业前景预测

一、人们健康的需求从被动的治疗型向主动的预防保健型转换

二、健身娱乐市场多元化发展方向

三、体育健身产业在我国还处于处在成长初期的新兴产业

第二节 2011-2015年中国健身俱乐部经营模式趋势预测分析

一、通过网络化及特许经营的方式推向大众化

二、降低服务成本，采用社会营销提高社会效益

三、通过推行大范围的教育培训计划，引导全民的健康消费观念更新

四、积极争取政府的支持，扩大影响力

第三节 2011-2015年中国健身俱乐部市场需求状况预测分析

一、健身俱乐部市场需求状况预测分析

二、健身俱乐部市场盈利预测分析

第三节 2011-2015年中国健身俱乐部的投资机会分析

第四节 2011-2015年中国健身俱乐部的投资风险分析

第五节 2011-2015年中国健身俱乐部经营管理控制的建议

一、建立服务标准和规范

二、重视人员的选拔和培训

三、加强与顾客的沟通

四、及时处理顾客的投诉

图表目录：（部分）

图表：2005-2010年上半年国内生产总值

图表：2005-2010年上半年居民消费价格涨跌幅度

图表：2010年上半年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2005-2010年上半年国家外汇储备

图表：2005-2010年上半年财政收入

图表：2005-2010年上半年全社会固定资产投资

图表：2010年上半年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2010年上半年固定资产投资新增主要生产能力

图表：美国健身市场消费水平

艾凯数据研究中心发布的《2011-2015年中国健身俱乐部运营前景深度调研与投资战略研究报告》，内容严谨、数据翔实，更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一。本报告是全面了解行业以及对本行业进行投资不可或缺的重要工具。

图表：澳大利亚健身市场环境情况

图表：澳大利亚健身市场情况

图表：澳大利亚女性瑜伽图片

图表：澳大利亚健身俱乐部种类

图表：2009年澳洲地区TOP5 连锁健身俱乐部及店数

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/163583.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景；

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴；

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等；

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。