



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2012-2016年中国网络视频市场 调研及投资趋势研究报告

## 一、调研说明

《2012-2016年中国网络视频市场调研及投资趋势研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/210864.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

### 第一章、网络视频的相关介绍

#### 第一节、网络视频的概念

- 一、网络视频的定义
- 二、网络视频媒体类型及特点
- 三、网络视频媒体的功能形态特征
- 四、网络视频媒体的优点

#### 第二节、网络视频格式介绍

- 一、影音文件的三种格式
- 二、流媒体文件的四种格式
- 三、其他视频格式

#### 第三节、网络视频的播放方式

- 一、视频下载
- 二、在线点播
- 三、视频轮播
- 四、视频直播
- 五、视频搜索

### 第二章、国际网络视频产业的发展

#### 第一节、国际网络视频产业发展分析

- 一、全球不同地区网络视频使用习惯存在差异
- 二、体育赛事催热全球网络视频市场
- 三、金砖四国成世界网络视频消费最活跃地区
- 四、发达国家网络视频行业的监管状况

#### 第二节、美国

- 一、美国视频分享网站的两种商业模式
- 二、2009年美国网络视频市场特征分析
- 三、2010年美国网络视频用户规模及未来预测
- 四、2011年美国网络视频市场发展格局

#### 第三节、欧洲

- 一、英国视频网站发展形势分析

- 二、法国网络视频盗版问题愈演愈烈
- 三、德国网络视频市场状况简述
- 四、意大利对网络视频进行严格监管

### 第三章、中国网络视频产业分析

#### 第一节、中国网络视频产业发展综况

- 一、中国网络视频行业的发展进程
- 二、中国网络视频行业的整体态势透析
- 三、中国网络视频行业的主要变化
- 四、三网融合成国内网络视频行业发展的加速器
- 五、网络视频冲击传统电视媒体霸主地位

#### 第二节、2009-2011年中国网络视频产业运行分析

- 一、2009年中国网络视频市场发展回顾
- 二、2010年中国网络视频行业总体状况
- 三、2010年中国网络视频行业综合环境分析
- 四、2010年中国网络视频行业发展的主要特征
- 五、2011年网络视频行业掀起新一波整合浪潮

#### 第三节、网络视频产业链分析

- 一、中国网络视频产业链总体发展状况
- 二、视频网站与内容提供商的关系剖析
- 三、电信运营商加速进入网络视频领域
- 四、中国网络视频产业链释放重构讯息
- 五、未来网络视频产业链的三大变化

#### 第四节、中国网络视频商业运行模式分析

- 一、国内网络视频商业模式发展现状
- 二、产品经营模式与产业价值链运营模式
- 三、网络视频现有商业模式存在的缺陷
- 四、P2P流媒体的几种可行商业模式
- 五、我国网络视频行业的新商业模式

#### 第五节、中国网络视频营销概况

- 一、网络视频营销的优势与成功案例
- 二、网络视频进入互动娱乐营销新时代

- 三、中国网络视频行业掀起营销热潮
- 四、视频领域新媒体营销异军突起
- 五、热点事件在网络营销中的应用价值解析
- 六、微电影成为未来网络视频营销的重要方向

## 第四章、视频分享

### 第一节、视频分享行业发展状况

- 一、视频分享产业环境分析
- 二、中国视频分享网站发生巨变
- 三、视频分享月度覆盖用户情况
- 四、我国视频分享网站力求转型突围

### 第二节、视频分享网站的主要发展模式

- 一、UGC模式
- 二、传统合作模式
- 三、兼容并包模式

### 第三节、中国主流视频分享网站的对比分析

- 一、首页格局与加载速度对比分析
- 二、播放页对比分析
- 三、搜索功能对比分析
- 四、观看质量对比分析
- 五、视频发布比较分析
- 六、客户端工具比较分析
- 七、综合比较分析

### 第四节、视频分享网站发展建议

- 一、视频分享网的几种推广手段
- 二、视频分享网站应建立利益刺激机制
- 三、视频分享网站需要加强自律

## 第五章、P2P流媒体播放平台

### 第一节、P2P流媒体概述

- 一、P2P与P2P流媒体的定义
- 二、P2P流媒体系统播送方式

三、P2P流媒体系统网络组织结构

四、P2P流媒体中的关键技术

五、P2P流媒体的应用

## 第二节、P2P流媒体发展总体分析

一、P2P流媒体市场的三个发展阶段

二、中国P2P流媒体产业发展环境分析

三、中国P2P流媒体市场发展概况

四、P2P流媒体的发展战略

## 第三节、P2P流媒体厂商类型

一、技术流族

二、原创族

三、拉帮派

四、增值服务型

五、另类派

六、其他厂商

## 第四节、P2P网络电视

一、中国P2P网络电视发展现状

二、P2P网络电视的制胜原因

三、P2P网络电视面临的挑战

四、P2P网络电视内容监管难题及对策

五、P2P网络电视业发展趋势展望

## 第五节、中国P2P网络电视主要运营产品比较分析

一、PPLive

二、PPStream

三、UUSee

四、QQLive

# 第六章、其它类型的网络视频播放平台

## 第一节、视频点播

一、视频点播技术及其比较分析

二、视频点播行业受众行为研究

三、中国在线视频点播网站发展历程

#### 四、网络电影的发展前景与对策分析

### 第二节、视频搜索

- 一、视频搜索的定义与分类
- 二、国内重点网络视频搜索引擎介绍
- 三、视频搜索市场发展概况与面临的挑战
- 四、2011年中国专业视频搜索应运而生
- 五、运营商掘金视频搜索市场的相关建议
- 六、网络视频搜索市场发展趋势

## 第七章、网络视频广告

### 第一节、网络视频广告概述

- 一、网络视频广告各类形式简介
- 二、网络视频广告的价值研究
- 三、中国网络视频广告的计费模式
- 四、有效视频广告特点
- 五、网络视频广告较传统广告的四大变化

### 第二节、国际网络视频广告的发展

- 一、欧洲网络视频广告点击率一路攀升
- 二、法国网络视频广告将步入快速增长期
- 三、2011年美国网络视频广告发展状况
- 四、美国网络视频广告市场发展趋势预测

### 第三节、中国网络视频广告的发展

- 一、2009年中国网络视频广告市场综述
- 二、2010年中国网络视频广告市场发展状况
- 三、2011年中国网络视频广告市场分析
- 四、中国网络视频广告产业亟需权威监测机构
- 五、国内网络视频广告市场拥有巨大潜力

### 第四节、网络视频广告的市场需求和消费分析

- 一、广告商对网络视频广告的需求情况
- 二、广告商对投放网络视频广告的需求
- 三、广告商对网络视频广告不感兴趣的主要原因
- 四、网络视频广告对受众消费行为的影响

## 五、网络视频用户对视频广告接受情况

### 第五节、网络视频广告的未来发展建议

- 一、对视频网站的建议
- 二、对营销商的建议
- 三、对广告主的建议
- 四、对广告公司的建议

## 第八章、2010年中国网络视频用户调查分析

### 第一节、网络视频用户基本特征分析

- 一、性别结构
- 二、年龄结构
- 三、学历结构
- 四、职业结构
- 五、收入结构
- 六、城乡结构

### 第二节、网络视频用户的使用行为解析

- 一、网络视频用户的带宽接入情况
- 二、网络视频用户使用的终端设备
- 三、用户对网络视频的使用频率
- 四、网络视频用户花费的时间
- 五、网络视频用户的收看方式
- 六、用户对网络视频的内容选择

### 第三节、用户对网络视频的分享与上传情况

- 一、用户分享行为比例
- 二、用户视频内容分享途径
- 三、用户上传内容比例
- 四、用户上传原创内容比例

### 第四节、网络视频广告用户体验情况

- 一、用户对网络视频广告的印象
- 二、用户对网络视频广告接受度
- 三、网络视频用户广告点击率

### 第五节、网络视频用户的付费行为分析



- 一、网络视频用户的付费意愿
- 二、网络视频付费用户的内容需求

#### 第六节、高清网络视频用户调查分析

- 一、用户需求状况
- 二、用户特征
- 三、用户使用频率
- 四、用户使用满意度

### 第九章、网络视频的应用领域分析

#### 第一节、网络视频监控

- 一、网络视频监控系统概述
- 二、中国网络视频监控发展的主要驱动因素
- 三、网络视频监控的两大发展模式剖析
- 四、高清网络视频监控系统发展分析
- 五、快速发展形势下网络视频监控存在的不足
- 六、安防厂商发展网络视频监控业务面临的形势
- 七、电信运营商开展网络视频监控业务的相关思考

#### 第二节、网络视频会议

- 一、网络视频会议发展概况
- 二、视频会议系统的多种应用
- 三、网络视频会议的产生与发展概述
- 四、3G助网络视频会议进入规模化发展
- 五、2011年我国网络视频会议迈入云时代
- 六、网络视频会议的未来发展走向

#### 第三节、网络视频购物

- 一、中国网络视频购物发展现状
- 二、中国推出首个手机视频导购服务
- 三、视频看房推动房地产服务行业升级
- 四、国内网络视频购物进入新的里程碑
- 五、网络视频购物产生的积极效应分析

#### 第四节、其他应用领域

- 一、网络视频技术在财经传播领域中的应用

- 二、视频招聘悄然现身招聘网站
- 三、视频邮件拓展电子邮件服务新领域
- 四、网络视频招标应用前景光明

## 第十章、网络视频盈利分析

### 第一节、视频网站主要盈利模式

- 一、网络广告
- 二、移动增值服务
- 三、视频搜索

### 第二节、视频网站盈利综合分析

- 一、国内视频网站盈利模式的派别分类
- 二、视频网站纷纷变更盈利模式探寻出路
- 三、中国网络视频行业进入多点盈利时代
- 四、中国视频网站面临的盈利困境

### 第三节、视频网站对盈利新模式的探索动态

- 一、土豆网紧抓原创题材拓宽盈利渠道
- 二、乐视网成功开辟独特盈利路径
- 三、奇艺网横空出世欲打造中国版Hulu
- 四、六间房确立游戏视频为主的盈利模式
- 五、优酷网进军电影行业寻求盈利突围

### 第四节、视频网站实现盈利的措施与建议

- 一、探索具有发展空间的盈利模式
- 二、未来视频网站的盈利模式思考
- 三、加强与传统影视媒体的深度合作
- 四、视频网站十种可行的盈利方法

## 第十一章、网络视频产业竞争分析

### 第一节、网络视频产业竞争现状

- 一、中国网络视频行业的三股力量分析
- 二、三网融合大势下网络视频行业的竞争环境解析
- 三、2010年中国网络视频产业呈现竞合局势
- 四、2011年中国网络视频行业的三大争端

## 五、2011年网络视频竞争形势发生变化

### 第二节、网络视频产业的具体竞争格局

#### 一、网络视频产业战略集团的划分

#### 二、视频分享类网站竞争格局

#### 三、视频点播类网站竞争格局

#### 四、P2P播放平台竞争格局

#### 五、视频搜索企业竞争格局

### 第三节、网络视频企业竞争策略

#### 一、网络视频的竞争决胜点

#### 二、"快者为王"是网络视频行业竞争制胜法则

#### 三、优化内容是提高网络视频核心竞争力的根本

#### 四、视频网站需要以差异化战略提升竞争力

### 第四节、视频网站的竞争发展走向分析

#### 一、各类型视频网站未来生存空间分析

#### 二、专业视频网站仍将是网络视频市场的主流

#### 三、不同类型的网络视频服务将走向趋同性竞争

#### 四、立体式运营将会成为视频网站竞争的核心

#### 五、视频新规将影响视频产业竞争格局

## 第十二章、中国网络视频产业的问题与发展对策

### 第一节、中国网络视频产业面临的问题和挑战

#### 一、网络视频行业存在的两大突出问题

#### 二、网络视频的未来发展具有不确定性

#### 三、我国网络视频行业发展面临的挑战

#### 四、网络视频价值测量体系还不健全

#### 五、国内网络视频业存在四大硬伤

### 第二节、网络视频版权问题分析

#### 一、版权成为网络视频产业发展的重大问题

#### 二、中国网络视频版权问题继续升温

#### 三、中国网络视频版权呈现"三重门"现象

#### 四、网络视频内容版权保护的相关思考

#### 五、成本和控制力成解决版权的关键点

### 第三节、网络视频产业发展策略

- 一、网络视频企业的市场破局之道
- 二、我国网络视频行业发展建议
- 三、视频网站的内容整合策略分析
- 四、网络视频产业发展需要宽松的政策环境和有效的保障机制
- 五、西欧宽带视频业务发展带给中国的启示

## 第十三章、网络视频产业投资与趋势分析

### 第一节、网络视频产业的投资潜力

- 一、网络视频行业发展的三大动力
- 二、网络视频产业面临良好政策环境
- 三、网络视频将成为互联网领域投资热点

### 第二节、网络视频产业的投资动态及风险

- 一、2009年网络视频行业再度成为融资热点
- 二、2010年百度网络视频公司获大笔风投注资
- 三、2011年爆米花网转型短视频获巨额投资
- 四、门户网站进入视频分享领域面临两大风险

### 第三节、网络视频产业的发展预测

- 一、2012-2016年中国网络视频行业发展预测
- 二、未来我国互联网视频行业的发展趋势
- 三、解析未来网络视频市场发展特点
- 四、网络视频应用的六大方向

## 第十四章、主要视频网站介绍

### 第一节、YouTube

- 一、网站介绍
- 二、YouTube的成功经验
- 三、Google通过YouTube发力电视广播领域
- 四、YouTube集中精力发展专业视频网络
- 五、2011年YouTube在英国试水新业务

### 第二节、CNTV（中国网络电视台）

- 一、网站简介

- 二、中国网络电视台的战略定位
- 三、CNTV上线对网络视频行业的影响及未来发展形势
- 四、中国网络电视台发展的SWOT解析

### 第三节、优酷网

- 一、网站简介
- 二、2009年优酷网经营状况
- 三、2010年优酷网经营状况
- 四、2011年优酷网经营状况
- 五、优酷网发展的核心竞争优势解析
- 六、未来优酷网发力海外电视剧市场

### 第四节、土豆网

- 一、网站简介
- 二、土豆网正版化发展概述
- 三、2010年土豆网主攻选秀节目视频直播
- 四、2011年土豆网持续发力美剧市场

### 第五节、酷6网

- 一、网站简介
- 二、2009年酷6传媒经营状况
- 三、2010年酷6传媒经营状况
- 四、2011年酷6传媒经营状况
- 五、酷6网与皮皮网合并的利弊分析
- 六、重组风波过后酷6转型社区化视频网站

### 第六节、乐视网

- 一、网站简介
- 二、2010年1-12月乐视网经营状况分析
- 三、2011年1-12月乐视网经营状况分析
- 四、2012年1-3月乐视网经营状况分析
- 五、乐视网的服务与营销战略

### 第七节、激动网

- 一、网站简介
- 二、激动网创新盈利模式浅析
- 三、激动网重磅推出面向企业的视频开放平台

四、激动网付费点播业务发展动向

五、激动网成为中国手机视频市场领头羊

## 1第八节、奇艺网

一、网站简介

二、奇艺网"一云多屏"战略取得较大进展

三、奇艺着力发展自制综艺影视业务

四、2011年奇艺隆重推出新版手机客户端

## 第九节、悠视网

一、网站简介

二、悠视网的个性化集群传播策略

三、2010年悠视网全新改版主抓三大业务

四、2011年悠视网调整战略重心筹划新一轮融资

## 第十节、天线视频（OpenV）

一、网站简介

二、天线视频发展简况

三、天线视频从视频搜索向视频点播转型

四、2011年OpenV重新上线转向发展视频社区

五、天线视频网新发展策略

## 附录

附录一：互联网等信息网络传播视听节目管理办法

附录二：互联网视听节目服务管理规定

附录三：中国互联网视听节目服务自律公约

附录四：广播影视知识产权战略实施意见

## 图表目录：

图表 2009-2015年美国在线视频用户规模

图表 德国视频网站用户数量

图表 2007-2010年中国网络视频用户总体规模

图表 2010年中国网络视频市场收入构成情况

图表 网络视频行业产业链

图表 中国视频网站商业模式

图表 典型视频（广告）营销形式

图表 视频分享产业PEST分析

图表 优酷网的首页

图表 酷6网的首页

图表 土豆网的首页

图表 56网的首页

图表 酷6网、土豆网、优酷网、56网的首页加载速度

图表 四大视频分享网站的观看质量对比

图表 四大视频分享网站的视频上传速度对比

图表 四大视频分享网站视频上传的其他方面对比

图表 四大视频分享网站综合测评结果

图表 中国P2P流媒体市场发展阶段

图表 P2P流媒体产业PEST分析

图表 三种视频点播技术比较

图表 法国网络视频用户对视频广告的反应程度

图表 美国社交媒体和电视与网络视频广告的效果比较

图表 网络视频广告市场趋势

图表 主流视频网站月度视频广告主数量变化趋势

图表 主流视频网站月度视频广告项目数量变化趋势

图表 中国网络视频广告市场规模

图表 2010年网络视频用户性别构成

图表 2010年网络视频用户年龄构成

图表 2010年网络视频用户学历构成

图表 2010年网络视频用户职业构成

图表 2010年网络视频用户收入构成

图表 2010年网络视频用户城乡构成

图表 2010年网络视频用户宽带接入比例

图表 2010年网络视频用户宽带接入速率

图表 2010年网络视频用户终端设备使用情况

图表 2010年网络视频用户上网看视频的频率

图表 2010年网络视频用户平均每周访问时长

图表 2010年网络视频用户收看视频的途径

图表 2010年网络视频用户收看网络视频的方式

图表 2010年网络视频用户收看的视频节目类型

图表 2010年网络视频用户了解新上映影片的渠道

图表 2010年网络视频用户上网了解新上映影片的途径

图表 2010年网络视频用户收看新电影的媒体使用习惯

图表 2010年网络视频用户收看热播剧的媒体使用习惯

图表 2010年网络视频用户视频分享比例

图表 2010年网络视频用户视频分享途径

图表 2010年网络视频用户上传视频比例

图表 2010年网络视频用户上传原创视频比例

图表 2010年用户对各类网络视频广告的印象

图表 2010年用户对各类网络视频的接受度

图表 2010年用户的网络视频广告点击率

图表 2010年网络视频用户付费意愿

图表 2010年网络视频付费用户内容选择

图表 2010年用户对高清视频的认知度

图表 2010年下载和在线收看高清视频用户规模和使用率

图表 2010年高清视频用户性别分布

图表 2010年高清视频用户年龄分布

图表 2010年高清视频用户学历分布

图表 2010年高清视频用户使用频率

图表 2010年高清视频用户满意度调查

图表 网络视频行业战略集团分布状况

图表 视频分享类网站竞争格局

图表 视频点播类网站竞争格局

图表 P2P播放平台竞争格局

图表 视频搜索引擎竞争格局

图表 不同类型网络视频服务的融合趋势

图表 2012-2016年中国网络视频用户规模预测

图表 2008-2009年优酷网综合损益表

图表 2008-2009年优酷网不同业务收入情况

图表 2009-2010年优酷网综合损益表

图表 2009-2010年优酷网不同业务收入情况



图表 2010-2011年优酷网综合损益表  
图表 2009年酷6传媒综合损益表  
图表 2009-2010年酷6传媒综合损益表  
图表 2010-2011年酷6传媒综合损益表  
图表 2010年1-12月乐视网非经常性损益项目及金额  
图表 2008年-2010年乐视网主要会计数据  
图表 2008年-2010年乐视网主要财务指标  
图表 2010年1-12月乐视网主营业务分产品情况  
图表 2011年1-12月乐视网主要会计数据  
图表 2011年1-12月乐视网主要财务指标  
图表 2011年1-12月乐视网非经常性损益项目及金额  
图表 2011年1-12月乐视网主营业务分产品情况  
图表 2012年1-3月乐视网主要财务指标  
图表 2012年1-3月乐视网非经常性损益项目及金额

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/210864.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

### 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的

一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰

富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

#### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。