



艾凯咨询
ICAN Consulting

2012-2016年钻戒市场调查及未来前景预测报告

一、调研说明

《2012-2016年钻戒市场调查及未来前景预测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/214132.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

就国内目前的婚庆消费比重来看，婚戒开始成为结婚“必需品”，拥有一个庞大的市场空间。2012年是继2011年之后的又一次中国结婚高峰年，未来几年还将迎来80后、90后结婚叠加高潮。这将带来一个上千亿的婚戒需求市场。

国内受欢迎的钻戒品牌有戴瑞、伯爵、宝亨达、千禧之星、万丽、免税珠宝、金丽珠宝国际交易中心、周大金、星光达、粤豪、兆亮、金大福、福麒、千禧福、宝怡、百泰、钻之韵、爱迪尔、晶永恒、嘉乐祥、美克美钻、钻石小鸟、珂兰、BLOVES婚戒定制中心、佐卡伊、艾伦珠宝、戴维尼、戴欧妮等。

艾凯咨询集团发布的《2012-2016年钻戒市场调查及未来前景预测报告》共十五章。报告依据国家统计局、国家信息中心、国际组织、相关行业协会、中国产业研究报告网等权威机构的数据。内容严谨，数据翔实，结合丰富的图表，可以直观的看到钻戒行业的发展动态竞争格局等信息。对我国钻戒行业市场环境与发展前景、市场竞争格局与动态、市场需求供给与产销状况、投资风险与规避经营、未来行业趋势与规划建议等进行深入研究，并列举钻戒行业市场行业内重点企业状况，竞争优势等。报告深入揭示了钻戒市场潜在需求和机会，为投资者选择恰当的投资时机和投资决策，为公司领导层做战略规划提供准确的行业市场情报及科学的决策依据，对银行信贷部门也具有重要的参考价值！

该报告为该行业中相关企业在激烈的市场竞争中洞察先机，根据市场需求及时调整经营策略，为战略投资者选择恰当的投资时机和公司领导层做战略规划提供了准确的市场情报信息及科学的决策依据，同时对政府及银行信贷部门也具有极大的参考价值。

第一章 钻戒行业概述

第一节 钻戒行业定义

第二节 钻戒行业发展历程

第三节 钻戒行业分类情况

第四节 钻戒产业链分析

第二章 中国钻戒行业发展环境分析

第一节 国内钻戒经济环境分析

一、GDP历史变动轨迹分析

二、固定资产投资历史变动轨迹分析

三、2012年中国钻戒经济发展预测分析

第二节 中国钻戒行业政策环境分析

第三章 2010-2012年中国钻戒行业相关运行数据分析

第一节 2010-2012年中国钻戒行业总体数据分析

- 一、2010年中国钻戒行业全部企业数据分析
- 二、2011年中国钻戒行业全部企业数据分析
- 三、2012年1-6月中国钻戒行业全部企业数据分析

第二节 2010-2012年中国钻戒行业不同规模企业数据分析

- 一、2010年中国钻戒行业不同规模企业数据分析
- 二、2011年中国钻戒行业不同规模企业数据分析
- 三、2012年1-6月中国钻戒行业不同规模企业数据分析

第三节 2010-2012年中国钻戒行业不同所有制企业数据分析

- 一、2010年中国钻戒行业不同所有制企业数据分析
- 二、2011年中国钻戒行业不同所有制企业数据分析
- 三、2012年1-6月中国钻戒行业不同所有制企业数据分析

第四章 中国钻戒市场供需分析

第一节 钻戒市场现状分析

- 一、2008-2011年我国钻戒行业总产值分析
- 二、2012-2016年我国钻戒行业总产值预测

第二节 钻戒产品产量分析

- 一、2008-2011年我国钻戒产量分析
- 二、2012-2016年我国钻戒产量预测

第三节 钻戒市场需求分析

- 一、2008-2011年我国钻戒市场需求分析
- 二、2012-2016年我国钻戒市场需求预测

第五章 钻戒行业发展现状分析

第一节 全球钻戒行业发展分析

- 一、全球钻戒行业发展历程
- 二、全球钻戒行业发展现状
- 三、全球钻戒行业发展预测

第二节 中国钻戒行业发展分析

一、2011-2012年中国钻戒行业发展态势分析

二、2011-2012年中国钻戒行业发展特点分析

三、2011-2012年中国钻戒行业市场供需分析

第三节 中国钻戒产业特征与行业重要性

第四节 钻戒行业特性分析

第六章 中国钻戒市场规模分析

第一节 2011年中国钻戒市场规模分析

第二节 2011年中国钻戒区域市场规模分析

一、2011年东北地区市场规模分析

二、2011年华北地区市场规模分析

三、2011年华东地区市场规模分析

四、2011年华中地区市场规模分析

五、2011年华南地区市场规模分析

六、2011年西部地区市场规模分析

第三节 2012-2016年中国钻戒市场规模预测分析

第七章 钻戒国内产品价格走势及影响因素分析

第一节 国内产品2008-2011年价格回顾

第二节 国内产品当前市场价格及评述

第三节 国内产品价格影响因素分析

第四节 2012-2016年国内产品未来价格走势预测分析

第八章 钻戒及其主要上下游产品

第一节 钻戒上下游分析

一、与上下游行业之间的关联性

二、上游原材料供应形势分析

三、下游产品解析

第二节 钻戒行业产业链分析

一、上游行业影响及风险分析

二、下游行业风险分析及提示

三、关联行业风险分析及提示

第九章 钻戒产品竞争力优势分析

第一节 整体产品竞争力评价

第二节 产品竞争力评价结果分析

第三节 竞争优势评价及构建建议

第十章 钻戒行业市场竞争策略分析

第一节 行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 行业国际竞争力比较

一、生产要素

二、需求条件

三、相关和支持性产业

四、企业战略、结构与竞争状态

第三节 钻戒企业竞争策略分析

一、提高钻戒企业核心竞争力的对策

二、影响钻戒企业核心竞争力的因素及提升途径

三、提高钻戒企业竞争力的策略

第十一章 钻戒行业重点企业竞争分析

第一节 企业一

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第二节 企业二

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第三节 企业三

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第四节 企业四

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第五节 企业五

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第六节 企业六

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第七节 企业七

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第八节 企业八

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第九节 企业九

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第十节 企业十

一、企业概况

二、市场定位情况

三、企业优劣势分析

四、2009-2011年经营状况分析

五、2009-2011年主要经营数据指标

六、2012-2016年公司发展战略分析

第十二章 钻戒行业投资与发展前景分析

第一节 钻戒行业投资机会分析

- 一、钻戒投资项目分析
- 二、可以投资的钻戒模式
- 三、2012年钻戒投资机会

第二节 2012-2016年中国钻戒行业发展预测分析

- 一、未来钻戒发展分析
- 二、未来钻戒行业技术开发方向
- 三、总体行业"十二五"整体规划及预测

第三节 未来市场发展趋势

- 一、产业集中度趋势分析
- 二、十二五行业发展趋势

第十三章 钻戒产业用户度分析

第一节 钻戒产业用户认知程度

第二节 钻戒产业用户关注因素

- 一、功能
- 二、质量
- 三、价格
- 四、外观
- 五、服务

第十四章 2012-2016年钻戒行业发展趋势及投资风险分析

第一节 当前钻戒存在的问题

第二节 钻戒未来发展预测分析

- 一、中国钻戒发展方向分析
- 二、2012-2016年中国钻戒行业发展规模预测
- 三、2012-2016年中国钻戒行业发展趋势预测

第三节 2012-2016年中国钻戒行业投资风险分析

- 一、市场风险分析
- 二、管理风险分析
- 三、产品投资风险

第十五章 钻戒行业营销策略及建议分析

第一节 钻戒行业营销策略分析及建议

一、钻戒行业营销模式

二、钻戒行业营销策略

第二节 钻戒行业企业经营发展分析及建议

一、钻戒行业经营模式

二、钻戒行业生产模式

第三节 行业应对策略

一、把握国家投资的契机

二、竞争性战略联盟的实施

三、企业自身应对策略

第四节 市场的重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、重点客户战略管理

四、重点客户管理功能

图表目录（部分）：

图表：2005-2011年国内生产总值

图表：2005-2011年居民消费价格涨跌幅度

图表：2011年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2005-2011年国家外汇储备

图表：2005-2011年财政收入

图表：2005-2011年全社会固定资产投资

图表：2011年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2011年固定资产投资新增主要生产能力

图表：……

更多图表详见正文……

通过《2012-2016年钻戒市场调查及未来前景预测报告》，生产企业及投资机构将充分了解产品市场、原材料供应、销售方式、市场供需、有效客户、潜在客户等详实信息，为研究竞争对手的市场定位，产品特征、产品定价、营销模式、销售网络和企业发展提供了科学决策

依据。

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/214132.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。