

# 2016-2022年中国商业地产市场需求及投资前景分析报告



## 一、调研说明

《2016-2022年中国商业地产市场需求及投资前景分析报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研,结合国家统计局,行业协会,工商,税务海关等相关数据,由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分,首先,报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述;其次,是本行业的上下游产业链,市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析,接着报告中列出数家该行业的重点企业,分析相关经营数据;最后,对该行业未来的发展前景,投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏,知悉竞争对手,进行战略投资具有重要帮助。

官方网址: https://www.icandata.com/view/274460.html

报告价格: 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: sales@icandata.com

联系人: 刘老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

# 二、摘要、目录、图表

### 报告目录:

- 第一章 商业地产行业发展背景与阶段
- 1.1 商业地产行业定义及分类
- 1.1.1 商业地产行业定义
- 1.1.2 商业地产行业分类
- 1.2 商业地产行业的投资背景
- 1.2.1 商业地产行业的发展历程
- 1.2.2 商业地产行业的驱动因素
- (1)外部驱动因素分析
- (2)内部价值潜力分析
- 1.2.3 商业地产行业发展的必然性
- 1.3 商业地产行业的发展环境
- 1.3.1 经济环境分析
- (1) 行业与经济发展相关性
- (2) 国家宏观经济发展现状
- (3)国家宏观经济发展前景
- 1.3.2 融资环境分析
- (1)金融机构贷款投向分析
- (2) 中央银行货币政策解读
- 1.3.3 城镇化进程分析
- (1) 我国城镇化进程分析
- (2) 国家城镇化进程规划
- (3) 行业与城镇化相关性
- 1.3.4 消费环境分析
- (1) 居民收入水平分析
- (2) 居民消费水平分析
- (3)零售业的扩张速度
- 1.4 商业用地供应情况及价格分析
- 1.4.1 土地市场供应情况分析
- (1) 推出土地结构分析

- (2) 成交土地变化趋势
- 1.4.2 土地市场价格变动分析
- (1) 土地价格增长速度
- (2) 限购对地价的影响
- 1.5 商业地产行业运营数据分析
- 1.5.1 商业地产行业开发投资额分析
- 1.5.2 商业地产行业销售面积分析
- 1.5.3 商业地产行业销售价格分析
- 1.6 商业地产行业投资空间与潜力
- 1.6.1 商业地产行业投资空间分析
- 1.6.2 商业地产开发潜力规模分析
- (1) 当前商业地产潜力规模发展误区
- (2) 商业地产潜力规模影响要素分析
- (3) 合理确定商业地产潜力规模建议

## 第二章 商业地产项目的开发运营分析

- 2.1 商业地产项目条件判断
- 2.1.1 交通条件
- 2.1.2 市政配套
- 2.1.3 物业配套
- 2.1.4 规划设计
- 2.2 商业地产项目商业规划
- 2.2.1 商业经营规划的成本分析
- 2.2.2 商业经营规划的布局顺序
- 2.2.3 商业经营规划的整体利益
- 2.2.4 商业经营规划的风险瓶颈
- 2.2.5 商业规划的黄金分割定律
- 2.2.6 配套设施的作用与投入
- 2.2.7 商铺格局规划分析
- 2.3 商业地产项目经济测算
- 2.3.1 项目总投资构成的估算
- (1)固定资产投资总额估算

- (2)流动资金投资情况估算
- 2.3.2 项目总成本费用及经营成本估算
- (1) 固定资产折旧及无形资产摊销
- (2) 总成本费用及经营成本估算
- 2.3.3 物权转移销售模式定价策略分析
- (1) 定价策略分析
- (2)全物权转移定价策略分析
- (3) 带条件物权转移定价策略分析
- (4) 不完全物权转移定价策略分析
- 2.3.4 商铺的定价方式分析
- 2.3.5 项目收入、税费及收益
- (1)项目收入估算
- (2)项目税费估算
- (3)项目收益预测
- 2.4 商业地产项目营销推广
- 2.4.1 销售与经营的平衡分析
- 2.4.2 商业物业商铺营销特性
- 2.4.3 商业项目营销推广流程
- 2.4.4 商业物业常用销售方式
- 2.5 商业地产项目招商实施
- 2.5.1 商业地产项目招商对象
- 2.5.2 商业地产项目招商流程
- 2.5.3 商业地产项目招商策略
- (1)项目招商通用策略
- (2)购物中心招商策略
- (3)写字楼的招商策略
- (4)商业街的招商策略
- (5)餐饮品牌招商策略
- 2.6 商业地产项目开业策略
- 2.6.1 借装修为开业造势
- 2.6.2 借周末为开业造势
- 2.6.3 借气氛为开业造势

- 2.6.4 借促销为开业造势
- 2.6.5 借商品为开业造势
- 2.7 商业地产项目商业运营
- 2.7.1 商业地产项目开发运营模式
- (1) 按投资回收划分的模式
- 1) 完全销售模式分析
- 2) 完全持有模式分析
- 3) 过渡模式分析
- (2) 按运营主体划分的模式
- 1) 地产开发商模式分析
- 2) 商业运营商模式分析
- (3) 开发运营模式选择分析
- 1) 单独开发运营模式分析
- 2)股权合作运营模式分析
- 2.7.2 商业地产项目经营管理
- (1) 商业项目的租户管理
- (2) 商业项目的营销管理
- (3)商业项目的物业管理

## 第三章 商业地产行业细分市场定位模式分析

- 3.1 商业地产市场细分分析
- 3.1.1 商业地产市场细分的含义
- 3.1.2 商业地产市场细分的标准
- (1) 按地域条件细分市场
- (2)按人口统计细分市场
- (3)按心理因素细分市场
- (4)按行为特征细分市场
- (5)按消费类别细分市场
- (6) 按社会阶层细分市场
- (7) 按生活方式细分市场
- 3.1.3 商业地产市场细分的运用
- (1)市场细分标准组合性分析

- (2)市场细分标准动态性分析
- 3.1.4 商业地产市场细分的原则
- (1) 市场细分的可衡量性
- (2) 市场细分的可执行性
- (3) 市场细分的可进入性
- (4)市场细分的有效益性
- 3.2 商业地产目标市场选择
- 3.2.1 目标市场的基本含义
- 3.2.2 目标市场的选择策略
- (1)集中化进入策略
- (2)商品专业化策略
- (3)市场专业化策略
- (4)选择性进入策略
- (5)市场全覆盖策略
- 3.2.3 目标市场的竞争考量
- 3.3 商业地产市场定位分析
- 3.3.1 商业地产项目的定位流程
- 3.3.2 商业地产项目的客户定位
- (1) 商圈范围的界定
- (2)消费者定位
- (3)商家定位
- (4)投资者定位
- 3.3.3 商业地产项目业态组合定位
- (1) 业态分类与特点
- (2)项目的业态定位
- (3) 业态的合理构成
- 3.3.4 商业地产项目的档次定位
- 3.3.5 商业地产项目的功能定位
- 3.3.6 商业地产项目的规模定位
- 3.3.7 商业地产项目的形象定位
- 3.4 不同业态细分市场分析
- 3.4.1 写字楼市场分析

- (1)2015年写字楼市场景气度分析
- (2)2015年写字楼市场供需平衡分析
- (3) 2015年写字楼市场的空置率分析
- (4)2015年写字楼市场竞争格局分析
- (5)写字楼市场未来发展趋势
- 3.4.2 酒店市场分析
- (1)2015年酒店市场建设情况分析
- (2)2015年酒店市场竞争情况分析
- (3)2015年酒店市场市场经营现状
- (4)酒店类型与经营特点分析
- (5) 酒店建设发展趋势分析
- 3.4.3 购物中心市场分析
- (1) 购物中心的主要类型分析
- (2) 购物中心分布与存量分析
- (3) 购物中心的业态构成分析
- (4)购物中心竞争现状分析
- (5) 购物中心未来发展趋势
- 3.4.4 售商业地产分析
- (1) 零售地产快速发展背景分析
- (2)2015年零售地产投资交易规模分析
- (3)2015年零售地产市场投资份额分析
- (4) 近年零售地产投资者关注重点分析
- (5)2015年零售地产主要投资交易项目
- (6)未来零售市场投资前景与风险分析
- (7) 主要零售商业地产细分市场分析
- 3.4.5 城市综合体分析
- (1) 城市综合体存量市场分析
- (2)城市综合体增量市场分析
- (3)城市综合体经营情况分析
- (4)城市综合体建成项目分析
- (5)城市综合体拟建项目分析
- (6)城市综合体投资机会分析

- 3.4.6 主题式商业地产分析
- (1) 奢侈品主题商业市场分析
- (2)女性主题商业市场分析
- (3) 青年主题商业市场分析
- (4) 儿童主题商业市场分析
- 3.4.7 复合式商业地产分析

## 第四章 商业地产行业盈利模式分析

- 4.1 国外商业地产企业盈利模式分析
- 4.1.1 美国商业地产企业盈利模式分析
- (1)美国商业地产企业盈利模式变化历程
- (2)美国商业地产企业盈利模式特点分析
- 4.1.2 新加坡商业地产企业盈利模式分析
- (1)新加坡商业地产企业盈利模式变化历程
- (2)新加坡商业地产企业盈利模式特点分析
- 4.2 商业地产企业开发销售盈利模式
- 4.2.1 商业地产企业散售盈利模式
- (1)一般散售模式分析
- (2) 带租约销售模式分析
- (3)带回报销售模式分析
- (4) 散售模式适用物业类型分析
- (5) 散售模式的优劣势分析
- 4.2.2 商业地产企业整售盈利模式
- (1) 整售模式操作方式
- (2)整售模式主要特点
- (3)整售模式适用物业类型
- (4) 整售模式的优劣势分析
- 4.2.3 典型企业分析——SOHO中国盈利模式
- (1) 开发选址分析
- (2)销售和售后分析
- (3)品牌建设分析
- (4) 营运能力分析

- 4.3 商业地产企业持有经营盈利模式
- 4.3.1 完全自营模式分析
- (1)完全自营模式资源要求
- (2) 完全自营模式优劣势分析
- 4.3.2 自营 + 经营贷模式分析
- (1) 模式操作方式
- (2)模式资源要求
- (3)模式优劣势分析
- 4.3.3 资本运作模式分析
- (1)资本运作模式操作方式
- (2)资本运作模式优劣势分析
- 4.3.4 典型企业分析——中国国贸盈利模式
- (1) 开发选址分析
- (2)业绩增长模式
- (3)市场定位分析
- (4)资本回收分析
- 4.4 商业地产企业混合运作盈利模式分析
- 4.4.1 混合运作模式操作方式分析
- 4.4.2 混合运作模式主要特点分析
- 4.4.3 混合运作适用物业类型分析
- 4.4.4 混合运作模式优劣势分析
- 4.4.5 典型企业分析——大连万达盈利模式
- (1) 开发选址分析
- (2)招商模式分析
- (3)租售模式分析
- (4)融资渠道分析
- (5)品牌建设分析
- 4.5 主要商业地产盈利模式对比分析

第五章 商业地产行业管理模式分析

- 5.1 商业地产行业开发商自行管理模式
- 5.1.1 开发商自行管理模式特征

- 5.1.2 开发商自行管理模式分析
- 5.1.3 开发商自行管理模式优劣势
- 5.2 商业地产行业专业管理公司模式
- 5.2.1 管理商以管理品牌参与项目
- 5.2.2 开发商委托管理商进行项目的管理
- 5.2.3 开发商与管理商共同投资建立新的管理公司
- 5.3 商业地产行业咨询管理公司模式
- 5.3.1 咨询管理公司模式分析
- 5.3.2 咨询管理公司的作用
- (1)投资顾问、商业策划
- (2) 决策支持
- (3) 财务整合系统

第六章 商业地产行业融资模式分析

- 6.1 商业地产行业融资需求分析
- 6.1.1 商业地产行业资金需求
- 6.1.2 商业地产行业融资特点
- 6.1.3 商业地产行业融资现状
- 6.2 商业地产行业传统融资方式分析
- 6.2.1 自有资金注入模式分析
- (1)企业自有资金注入的方式
- (2)运用自有资金融资方式的重要性
- 6.2.2 预租预售款和定金模式
- 6.2.3 银行信贷融资模式分析
- (1)适合商业地产项目类型分析
- (2)银行信贷融资模式成本分析
- (3)2015年房企信贷规模分析
- (4)银行信贷融资模式优劣势分析
- 6.3 商业地产企业上市融资模式分析
- 6.3.1 商业地产企业上市融资的必要性
- 6.3.2 商业地产企业上市融资的模式
- 6.3.3 商业地产企业上市融资效应分析
- (1)上市融资的正面效应

- (2)上市融资的负面效应
- 6.3.4 商业地产企业上市融资的风险
- (1) 买壳上市的风险
- (2) IPO形式的风险
- (3) 其他类型的风险
- 6.4 商业地产行业房地产信托融资模式分析
- 6.4.1 房地产信托融资的主要模式
- 6.4.2 房地产信托与REITs的主要区别
- 6.4.3 房地产信托融资模式的优劣势
- 6.4.4 房地产信托融资模式成本分析
- 6.4.5 房地产信托产品发行规模分析
- 6.4.6 房地产信托产品发行情况分析
- 6.4.7 创新房地产信托产品类型分析
- 6.4.8 房地产信托融资模式趋势分析
- 6.5 商业地产行业基金融资模式分析
- 6.5.1 商业地产基金融资成本及适合项目
- 6.5.2 房地产投资基金定义
- 6.5.3 房地产投资基金的类型
- (1) 公募房地产投资基金
- (2)私募房地产投资基金
- 6.5.4 房地产投资基金的管理模式
- (1) 自我管理模式分析
- (2)委托管理模式分析
- 6.5.5 房地产投资基金运作流程
- 6.5.6 房地产投资基金介入地产开发时点
- 6.5.7 房地产投资基金盈利模式
- (1) 以投资管理为主导的盈利模式
- (2) 以融资业务为主导的盈利模式
- (3) 以投资银行业务为主导的盈利模式
- 6.5.8 海外房地产基金在中国的运作机构及基金产品
- (1) 在华主要海外基金机构及产品分析
- (2)海外基金介入房地产市场的方式

- 6.5.9 国内房地产基金产品及运作机构分析
- (1)国内主要房地产基金产品及运作机构
- (2) 国内房地产基金运作模式总结
- 6.6 房地产投资信托基金融资模式分析
- 6.6.1 REITs的概念及运作方式
- (1) REITs的概念及特点
- (2) REITs的基本运作方式
- (3) REITs产品的风险收益特征
- (4) REITs对发展商的吸引力
- 6.6.2 REITs在境外市场的发展现状
- (1)美国REITs发展分析
- (2) 香港REITs发展分析
- (3)新加坡REITs发展分析
- 6.6.3 REITs在中国大陆的发展现状
- (1) REITs在中国大陆发展现状
- (2)目前中国REITs的发展困境
- (3)发展REITs融资的对策建议
- 6.7 私募股权房地产投资基金融资模式分析
- 6.7.1 私募股权房地产投资基金的定义
- 6.7.2 私募股权房地产投资基金的特点
- 6.7.3 国际私募股权房地产投资基金发展分析
- (1)国际私募股权房地产投资基金综述
- (2) 国际私募股权房地产投资基金发展现状
- (3)国际私募股权房地产投资基金投资策略及风险
- 6.7.4 国内私募股权房地产投资基金发展分析
- (1)私募股权房地产投资基金发展现状
- (2)私募股权房地产投资基金规模分析
- (3)私募股权房地产投资基金主要问题
- (4)私募股权房地产投资基金发展意义

第七章 商业地产行业标杆案例分析

7.1 万达集团商业地产模式分析

- 7.1.1 企业发展背景分析
- (1)发展历程与节点事件
- (2)资产规模与业务板块
- (3)管理团队与企业文化
- (4)组织架构与企业管理
- 7.1.2 企业发展现状分析
- (1) 融资模式分析
- (2)运营模式分析
- (3) 盈利模式分析
- (4)战略合作伙伴
- (5)品牌发展战略
- 7.1.3 企业产品与市场分析
- (1) 主要产品类型及系列设计
- (2)产品组合构成分析
- (3) 自持/销售比例分析
- (4)项目业态组合分析
- (5) 当前主要商家构成
- (6) 项目孵化操作特点、经营周期
- 7.1.4 资本与合作模式分析
- (1) 开发、销售、持有物业规模及构成
- (2)经营利润率情况分析
- (3)资金来源和融资渠道构成
- (4)主要资本合作伙伴与合作模式
- (5)经营性指标数据分析
- 7.1.5 项目获取与开发分析
- (1)项目选址标准分析
- (2)项目获取途径分析
- (3)项目获取商业操作
- 7.1.6 主要的核心竞争优势
- 7.1.7 万达订单地产模式分析
- (1) 订单地产模式运作流程
- (2)订单地产模式推广分析

- (3)订单地产模式应用要求
- (4)订单地产模式的优劣势
- 7.1.8 万达集团四代产品分析
- (1)第一代产品:单体模式分析
- (2) 第二代产品:纯商业组合模式分析
- (3) 第三代产品:城市综合体模式分析
- (4)第四代产品:万达城分析
- 7.1.9 万达广场案例分析
- (1) 沈阳万达商业广场——败笔与转型
- (2) 北京万达广场——万达盈利模式典范
- (3) 宁波万达广场——第三代产品升级
- 7.2 恒隆地产商业地产模式分析
- 7.2.1 企业概况与历史沿革
- (1)企业发展概况
- (2)企业历史沿革
- 7.2.2 企业总体经营情况分析
- (1)企业主要指标分析
- (2)企业盈利能力分析
- (3)企业运营能力分析
- (4)企业偿债能力分析
- (5)企业发展能力分析
- (6)企业经营状况优劣势
- 7.2.3 企业资本运作策略分析
- 7.2.4 企业在香港市场发展策略
- (1)90年代以前发展策略
- (2)90年代初期发展策略
- (3) 1997年发展策略分析
- (4) 1997-1999年发展策略
- (5)1999年至今的发展策略
- 7.2.5 企业在内地市场发展策略
- (1) 内地市场发展路径分析
- (2)内地市场土地策略分析

- (3)内地项目商业模式分析
- (4)内地项目经营情况分析
- 7.2.6 企业在内地发展中的项目
- 7.2.7 企业管理与企业文化分析
- (1)企业管理架构分析
- (2)企业核心管理层分析
- (3)企业文化研究分析
- (4)企业的人才培养策略
- (5) 社会投资与社会活动
- 7.3 中粮集团商业地产模式分析
- 7.3.1 企业概况与历史沿革
- (1) 中粮置业发展概述
- (2) 中粮集团地产战略
- (3)中粮置业发展路线
- 7.3.2 企业资本与扩张策略
- (1)企业资本策略分析
- (2)企业扩张策略分析
- 7.3.3 企业产品定位与经营
- (1)品牌核心内涵与特征
- (2)战略目标与组合策略
- (3)产品结构形态分析
- (4)企业经营策略创新
- 7.3.4 企业主流产品线分析
- (1) 商业综合体分析
- (2)都市综合体分析
- (3)区域性城市综合体分析
- 7.3.5 大悦城商业模式分析
- (1) 商业模式的基本特征
- (2) 商业模式的核心价值
- (3)模式核心竞争力评价
- (4)模式发展瓶颈与难题
- 7.3.6 大悦城系列重点项目

- (1) 北京西单大悦城分析
- (2) 北京朝阳大悦城分析
- (3) 沈阳中街大悦城分析
- (4)天津大悦城分析
- (5)上海大悦城分析
- (6) 杭州大悦城分析
- (7)成都大悦城分析
- 7.4 华润置地商业地产模式分析
- 7.4.1 企业概况与历史沿革
- (1)企业发展概况
- (2)企业历史沿革
- 7.4.2 企业总体经营情况分析
- (1)企业主要指标分析
- (2)企业盈利能力分析
- (3)企业运营能力分析
- (4)企业偿债能力分析
- (5)企业发展能力分析
- (6)企业经营状况优劣势
- 7.4.3 企业差异化生意模式
- (1)业务定位分析
- (2) 利润结构分析
- (3)增长方式分析
- (4) 增值服务分析
- 7.4.4 万象城项目产品概况
- (1)项目产品特点
- (2)项目背景分析
- (3) 开发团队分析
- (4)项目开发步骤
- 7.4.5 万象城项目定位与业态
- (1)项目整体定位
- (2)项目功能构成
- (3)物业类型配置

- (4) 主力店铺形态
- 7.4.6 万象城财务运营分析
- 7.4.7 万象城经营策略分析
- 7.4.8 万象城价值KPI体系
- 7.4.9 万象城项目案例分析
- (1) 万象城第一城--深圳华润中心?万象城
- (2)万象城第二城--杭州华润新鸿基?万象城
- (3) 万象城第三城--沈阳华润中心?万象城
- (4)万象城第四城--成都华润二十四城?万象城
- (5)万象城第五城--南宁华润中心?万象城
- (6) 万象城第六城--郑州华润中心?万象城
- (7) 万象城第七城--青岛华润中心?万象城
- (8) 万象城第八城--合肥华润中心?万象城
- (9) 万象城第九城--重庆华润二十四城?万象城
- (10)万象城第十城--无锡华润新鸿基?万象城
- 7.5 凯德商用商业地产模式分析
- 7.5.1 企业概况与历史沿革
- (1) 凯德中国背景分析
- (2) 凯德中国历史沿革
- (3) 凯德商用发展概况
- 7.5.2 企业总体经营情况分析
- (1)企业主要指标分析
- (2)企业盈利能力分析
- (3)企业运营能力分析
- (4)企业偿债能力分析
- (5)企业发展能力分析
- (6)企业经营状况优劣势
- 7.5.3 企业发展战略分析
- (1)企业业务模式分析
- (2)企业业务架构分析
- (3)企业发展战略分析
- 7.5.4 企业主要产品线分析

- (1)来福士项目分析
- (2) 凯德广场项目分析
- (3) 凯德龙之梦广场项目分析
- 7.5.5 企业产品项目规模分析
- (1) 已开发项目规模分析
- (2)未来项目规划投资分析
- 7.6 宝龙地产商业地产模式分析
- 7.6.1 企业发展背景分析
- (1)企业发展概况
- (2)企业历史沿革
- (3)企业定位与业务结构
- (4)企业发展阶段
- (5)企业管控和治理
- 7.6.2 企业总体经营情况分析
- (1)企业主要指标分析
- (2)企业盈利能力分析
- (3)企业运营能力分析
- (4)企业偿债能力分析
- (5)企业发展能力分析
- (6)企业经营状况优劣势
- 7.6.3 企业发展现状分析
- (1)业务结构与发展战略
- (2)区域发展策略分析
- (3)产品定位分析
- (4) 盈利模式分析
- (5)品牌发展策略分析
- (6)战略合作伙伴分析
- 7.6.4 企业资本与合作
- (1)资金渠道构成分析
- (2)资金合作伙伴和资金结构
- 7.6.5 企业土地获取与开发
- (1)项目区域分布、选址标准、开发模式

- (2)项目获取途径分析
- (3)项目获取的商业操作
- 7.6.6 企业产品与市场分析
- (1) 主要产品类型及系列设计
- (2) 自持/销售比例、租售组合模式
- (3)主要客户、业态组合
- (4) 项目孵化操作特点、经营周期
- 7.6.7 企业典型项目分析
- (1) 天津宝龙城市广场分析
- (2)上海宝龙城市广场分析
- (3) 青岛宝龙城市广场分析
- (4) 杭州宝龙城市广场分析
- (5)烟台宝龙城市广场分析
- (6)福州宝龙城市广场分析

#### 图表目录:

图表1:我国商业地产发展历程的五个阶段

图表2:35个一二线城市人均GDP和人均商业地产销售面积的关系(单位:元,平方米)

图表3:1996-2014我国GDP增长情况分析及预测(单位:%)

图表4:35个一二线城市人均可支配收入和商业地产价格的关系(单位:元,元/平方米)

图表5:1991-2015年全国城镇人均可支配收入及同比增速(单位:元,%)

图表6:2001-2015年全国房地产业发展程度与城镇化率关系图(单位:亿元,万平方米,%)

图表7:商业地产、住宅地产吸引力评估要素

图表8:商业地产、住宅地产吸引力评估

图表9:商业地产、住宅地产吸引力评估结果

图表10:商业地产、住宅地产吸引力指数

图表11:2012-2015年全国房地产固定资产投资额占GDP比重

图表12:2012-2015年季度国内生产总值及增长速度(单位:亿元,%)

图表13:2012-2015年固定资产投资月度累计完成额及同比增速(单位:亿元,%)

图表14:2015年固定资产投资主要数据及同比增速(分行业)(单位:亿元,%)

图表15:2015年东、中、西部地区固定资产投资额同比增速(单位:%)

图表16:2010-2015年中国全部工业增加值及其增长速度(单位:%)

图表17:2012-2015年居民月度贷款余额占比情况(单位:%)

图表18:我国所处城镇化的阶段

图表19:1980-2015年我国城镇、农村人口比例(单位:%)

图表20:1997-2015年城镇居民人均总收入及同比增速(单位:元,%)

图表21:1997-2015年城镇居民人均总收入结构(单位:%)

图表22:1991-2015年城镇居民消费性支出及同比增速(单位:元,%)

图表23:2012-2015年社会消费品零售额同比增速(单位:%)

图表24:2015年社会消费品零售总额(单位:亿元,%)

图表25:2010-2015年国有建设用地供应变化(单位:公顷)

图表26:2010-2015年国有建设用地供应结构(单位:%)

图表27:2010-2015年国有建设用地出让面积及成交价款情况(单位:万公顷,亿元)

图表28:2001-2015年全国主要城市监测地价情况(单位:%)

图表29:2015年全国各主要城市土地均价和商业用地均价(单位:元)

图表30:2012-2015年一线城市土地溢价率(单位:%)

图表31:2000-2015年商业地产开发投资额及占房地产资产投资额情况统计(单位:亿元,%

)

图表32:2003-2015年商业地产销售面积及同比增长情况(单位:万平方米,%)

图表33:2012-2015年写字楼月度平均销售价格及同比增速(单位:元/平方米,%)

图表34:2012-2015年商业营业用房月度平均销售价格及同比增速(单位:元/平方米,%)

图表35:正佳广场的租金梯度(单位:元/平方米/月)

图表36:商业物业项目的营销推广流程

图表37: 各类餐饮的业态特征

图表38:餐饮品牌的位置归类

图表39:不同类别餐饮投资主体的特征

图表40:餐饮业态分类与投资分类对照的餐饮品牌举例

图表41:开发商餐饮品牌招商流程

图表42:商业地产项目餐饮品牌客户选址流程

图表43:餐饮品牌招商与客户选址流程对应分析

图表44:餐饮品牌招商各阶段的工作重点

图表45:目标市场选择策略

图表46:商业地产"目标市场选择策略"与"适合业态"示意图

图表47:商业地产定位流程图

图表48:商圈结构示意图

图表49:2012-2015年宏观经济预警指数

图表50:2010-2015年建筑业、工业企业、房地产业景气度指数

图表51:2003-2015年中国写字楼竣工面积(单位:万平方米)

图表52:2003-2015年主要地区写字楼竣工面积(单位:万平方米)

详细请访问: https://www.icandata.com/view/274460.html

# 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

# 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务(销售)人员及客户进行访谈,获取最新的 一手市场资料;

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料:

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料;

行业公开信息;

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息;

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料;

行业资深专家公开发表的观点;

对行业的重要数据指标进行连续性对比,反映行业发展趋势;

中华人民共和国国家统计局 http://www.stats.gov.cn

中华人民共和国国家工商行政管理总局 http://www.saic.gov.cn

中华人民共和国海关总署 http://www.customs.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

中国证券监督管理委员会 http://www.csrc.gov.cn

中华人民共和国商务部 http://www.mofcom.gov.cn

世界贸易组织 https://www.wto.org

联合国统计司 http://unstats.un.org

联合国商品贸易统计数据库 http://comtrade.un.org

# 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网(www.icandata.com)隶属艾凯咨询集团(北京华经艾凯企业咨询有限公司) ,艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报,为企业商业决策赋能,是领先的市场研究 报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。 艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等,为用户及时了 解迅速变化中的世界和中国市场提供便利,为企业商业决策赋能。

## 研究力量

高素质的专业的研究分析团队,密切关注市场最新动向。在多个行业,拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域,我们有国内外众多合作研究机构,同时我们聘请数名行业资深专家顾问,帮助客户分清市场现状和趋势,找准市场定位和切入机会,提出合适中肯的建议,帮助客户实现价值,与客户一同成长。

#### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景:

数量领先囊括主流研究报告和权威合作伙伴:

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉广泛知名度、满意度,众多新老客户。