



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2016-2022年中国童装市场投资 市场分析及投资策略研究报告

# 一、调研说明

《2016-2022年中国童装市场投资市场分析及投资策略研究报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/274627.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

十八届三中全会审议通过的启动实施一方是独生子女的夫妇可生育两个孩子的政策为童装市场的发展带来新动力。目前"单独二胎"政策已经由规划阶段进入实质运作阶段，各省市的地方性"单独二胎"政策也将逐步落地实施。

2011-2015年，我国童装市场继续保持平稳有序的发展。目前我国童装业拥有千亿元的市场规模，拥有织里、泉州、佛山、石狮等一批产业集群，拥有一批较为成熟的市场品牌，一批极具发展潜力的童装企业。

由于儿童消费市场巨大，童装产业在未来20年都将处于较好的发展时期，童装市场是我国最具有增长潜力的市场之一。未来10年，童装市场消费需求将呈现一个稳步上升的趋势，到2015年中国童装市场规模将超过2000亿元。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告揭示了童装行业市场潜在需求与市场机会，报告对中国童装做了重点企业经营状况分析，并分析了中国童装行业发展前景预测。为战略投资者选择恰当的投资时机和公司领导层做战略规划提供准确的市场情报信息及科学的决策依据，同时对银行信贷部门也具有极大的参考价值。

报告目录：

### 第一章 2012-2015年国际童装市场分析

#### 1.1 美国童装市场发展分析

##### 1.1.1 行业发展概述

##### 1.1.2 消费市场状况

##### 1.1.3 市场重点品牌

##### 1.1.4 境外市场开拓状况

##### 1.1.5 行业政策环境

##### 1.1.6 市场发展动态

#### 1.2 俄罗斯童装市场发展分析

##### 1.2.1 市场的发展状况

##### 1.2.2 市场发展特点

##### 1.2.3 线上市场状况

- 1.2.4 市场消费者分析
- 1.3 英国童装市场发展分析
  - 1.3.1 市场SWOT分析
  - 1.3.2 市场品牌状况
  - 1.3.3 市场消费渠道状况
  - 1.3.4 市场竞争动态
  - 1.3.5 行业安全标准状况
- 1.4 日本童装市场发展分析
  - 1.4.1 市场发展综析
  - 1.4.2 市场消费特征分析
  - 1.4.3 境外市场开拓状况
  - 1.4.4 市场营销方式动态
  - 1.4.5 行业政策动态
- 1.5 其它国家及地区童装市场发展分析
  - 1.5.1 欧洲
  - 1.5.2 印尼
  - 1.5.3 越南

## 第二章 2012-2015年中国童装行业的发展

- 2.1 童装的相关概述
  - 2.1.1 童装的起源
  - 2.1.2 童装的分类
  - 2.1.3 童装产业的特征
- 2.2 中国童装行业发展总析
  - 2.2.1 行业发展态势
  - 2.2.2 产业总体发展特征
  - 2.2.3 产业区域格局
  - 2.2.4 产业结构状况
- 2.3 童装行业标准体系状况
  - 2.3.1 国内外童装行业标准比较
  - 2.3.2 中国童装安全性能标准发展概况
  - 2.3.3 2012年8月起我国童装新国标实施
  - 2.3.4 我国将加强童装标准体系建设

- 2.3.5 童装产业应实施ISO9000国际标准
- 2.4 童装产业绿色环保的发展
  - 2.4.1 环保童装的介绍
  - 2.4.2 绿色童装的四大功能
  - 2.4.3 童装企业应尽力打造绿色环保童装
  - 2.4.4 健康童装的面料要提高科技含量
  - 2.4.5 环保童装消费理念深入人心
  - 2.4.6 低碳环保成童装流行设计理念
- 2.5 童装产业发展存在的问题
  - 2.5.1 产业发展的制约因素
  - 2.5.2 市场终端面临的问题
  - 2.5.3 品牌建设面临的问题
  - 2.5.4 行业质量问题
- 2.6 童装产业的发展对策
  - 2.6.1 我国童装企业发展对策
  - 2.6.2 童装企业开拓市场的策略
  - 2.6.3 童装企业的低成本传播战略
  - 2.6.4 童装企业从批发向品牌转型的建议

### 第三章 2012-2015年中国童装市场分析

- 3.1 中国童装市场发展综述
  - 3.1.1 市场的发展状况
  - 3.1.2 市场发展特征
  - 3.1.3 市场定位分析
  - 3.1.4 市场销售规模
- 3.2 童装行业细分市场发展剖析
  - 3.2.1 中大童装市场需求分析
  - 3.2.2 中大童装市场现状分析
  - 3.2.3 中大童装企业发展面临的问题
  - 3.2.4 我国高端童装市场品牌状况
  - 3.2.5 中国童装奢侈品牌市场分析
- 3.3 童装电商市场的发展
  - 3.3.1 童装电商市场发展态势

- 3.3.2 童装电商市场特征分析
- 3.3.3 童装线上市场消费者特征
- 3.3.4 童装主要电商平台销售数据
- 3.3.5 童装线上品牌格局的变化
- 3.3.6 童装现地域性电商品牌
- 3.3.7 童装电商投资前景分析
- 3.4 中国童装市场需求分析
  - 3.4.1 中国童装市场的需求规模
  - 3.4.2 女童装市场需求比男童市场大
  - 3.4.3 童装市场需求增速快
  - 3.4.4 童装市场的需求趋向
  - 3.4.5 童装市场需求六大趋势
- 3.5 中国童装市场消费分析
  - 3.5.1 我国童装市场消费观念状况
  - 3.5.2 童装市场消费的特征
  - 3.5.3 影响童装消费的八大因素
  - 3.5.4 儿童消费心理对童装市场的影响
  - 3.5.5 中国童装市场消费水平多层次
  - 3.5.6 童装个性化消费来临及应对策略
- 3.6 中国童装市场价格分析
  - 3.6.1 影响因素分析
  - 3.6.2 价格居高原因分析
  - 3.6.3 市场价格分析
- 3.7 中国童装市场的竞争状况
  - 3.7.1 市场主要竞争形式
  - 3.7.2 市场竞争状况
  - 3.7.3 主要竞争势力分析
  - 3.7.4 传统品牌竞争力提升状况
- 3.8 中国童装出口市场分析
  - 3.8.1 部分地区童装出口状况
  - 3.8.2 儿童服装出口风险简析
  - 3.8.3 我国童装出口的问题及对策

## 第四章 2012-2015年中国童装产业集群的发展

### 4.1 中国童装产业集群的概况

#### 4.1.1 中国童装产业集群地发展状况

#### 4.1.2 中国三大童装产业集群的发展特点

#### 4.1.3 童装产业基地产品安全问题

#### 4.1.4 中国童装产业集群的发展对策

### 4.2 浙江织里

#### 4.2.1 织里童装产业的发展历程

#### 4.2.2 织里童装产业集群的优势

#### 4.2.3 织里童装产业集群发展的作用

#### 4.2.4 织里童装产业园动态

#### 4.2.5 织里童装电商市场的发展

#### 4.2.6 织里童装加快产业转型升级

#### 4.2.7 织里童装产业的发展目标

### 4.3 广东佛山

#### 4.3.1 佛山童装产业的发展概况

#### 4.3.2 佛山童装产业的SWOT分析

#### 4.3.3 佛山童装行业政策动态

#### 4.3.4 佛山童装产业的发展规划

### 4.4 福建石狮

#### 4.4.1 石狮凤里童装基地介绍

#### 4.4.2 石狮市童装产业的发展状况

#### 4.4.3 石狮童装设计人才因素分析

#### 4.4.4 石狮童装行业发展瓶颈

#### 4.4.5 新品牌提升石狮童装产业竞争力

#### 4.4.6 石狮童装企业新发展模式分析

## 第五章 2012-2015年中国童装区域市场分析

### 5.1 北京

#### 5.1.1 北京重点商场童装销售概况

#### 5.1.2 北京童装市场国外品牌入驻动态

#### 5.1.3 北京童装质量状况分析

#### 5.1.4 北京童装市场竞争格局分析

## 5.2 上海

### 5.2.1 英国高端童装品牌登陆上海

### 5.2.2 上海童装质量状况分析

### 5.2.3 上海童装市场展会动态

## 5.3 杭州

### 5.3.1 杭州已成为童装品牌必争之地

### 5.3.2 杭州街头童装受欢迎

### 5.3.3 杭州童装质量状况

### 5.3.4 杭州进口品牌童装状况

## 5.4 温州

### 5.4.1 温州童装企业积极进行品牌延伸

### 5.4.2 温州童装市场竞争状况

### 5.4.3 温州童装市场发展动态

### 5.4.4 限制温州童装发展的瓶颈

### 5.4.5 温州童装业发展前景乐观

## 5.5 其他地区

### 5.5.1 河南南阳童装业运行状况

### 5.5.2 广东虎门童装产业发展态势

### 5.5.3 江苏诞生首个动漫衍生童装品牌

### 5.5.4 宁波童装市场竞争激烈

### 5.5.5 成都市龙桥镇童装产业园发展规划

## 第六章 2012-2015年中国童装品牌分析

### 6.1 2012-2015年中国童装品牌的发展

#### 6.1.1 中国童装发展品牌的市场背景

#### 6.1.2 我国自主童装品牌发展状况简析

#### 6.1.3 洋品牌大肆抢滩我国童装市场

#### 6.1.4 运动品牌争相发力国内童装市场

#### 6.1.5 国内童装品牌发展形势分析

### 6.2 2012-2015年童装品牌市场占有率分析

#### 6.2.1 2012年童装品牌市场占有率

#### 6.2.2 2013年我国童装前十位品牌市场综合占有率

#### 6.2.3 2015年我国童装前十位品牌市场综合占有率



### 6.3 2012-2015年童装品牌细分市场的定位

#### 6.3.1 以年龄层定位细分市场

#### 6.3.2 以个性定位细分市场

#### 6.3.3 以功能定位细分市场

### 6.4 2012-2015年中国童装品牌发展的问题及对策

#### 6.4.1 中国童装品牌发展中存在的问题

#### 6.4.2 中国童装品牌发展面临的挑战

#### 6.4.3 童装品牌的运营战略模式

#### 6.4.4 童装品牌的细分策略

#### 6.4.5 童装企业的品牌提升策略

### 6.5 童装企业品牌化打造案例分析

#### 6.5.1 找准定位

#### 6.5.2 加强传统渠道开拓电商

#### 6.5.3 传播策略向数字媒体倾斜

#### 6.5.4 做好深度数据挖掘

## 第七章 2012-2015年中国童装市场营销分析

### 7.1 中国童装市场营销环境

#### 7.1.1 中国童装市场的宏观营销环境

#### 7.1.2 中国童装市场的微观营销环境

#### 7.1.3 我国童装营销环境的新变化

### 7.2 中国童装市场营销概况

#### 7.2.1 童装市场营销渠道分析

#### 7.2.2 童装市场终端营销的特征

#### 7.2.3 童装市场的网络营销模式

#### 7.2.4 绿色营销成为童装市场营销的主旋律

#### 7.2.5 我国童装的创新营销模式

#### 7.2.6 2012年童装市场创新营销案例

### 7.3 童装市场战略营销的模式综述

#### 7.3.1 纵向一体战略营销模式

#### 7.3.2 横向一体战略营销模式

#### 7.3.3 同心多元战略营销模式

### 7.4 童装市场的营销策略

- 7.4.1 我国童装市场的营销建议
- 7.4.2 我国童装市场的营销新策略
- 7.4.3 童装的目标市场营销策略
- 7.4.4 正确实施童装品牌营销战略
- 7.4.5 童装整体营销战略的策划及创新

## 第八章 2012-2015年童装行业重点企业分析

### 8.1 耐克

- 8.1.1 公司简介
- 8.1.2 耐克童装的定位
- 8.1.3 2013财年耐克经营状况
- 8.1.4 2014财年耐克经营状况分析

### 8.2 阿迪达斯

- 8.2.1 公司简介
- 8.2.2 阿迪达斯推出新型卡通童装
- 8.2.3 2012年阿迪达斯经营状况
- 8.2.4 2013年阿迪达斯经营状况分析
- 8.2.5 2015年前三季度阿迪达斯经营状况分析

### 8.3 丽婴房

- 8.3.1 公司简介
- 8.3.2 丽婴房的成功之道
- 8.3.3 丽婴房的发展战略
- 8.3.4 2012年丽婴房经营状况
- 8.3.5 2013年丽婴房经营状况分析
- 8.3.6 2015年丽婴房经营状况分析

### 8.4 森马服饰

- 8.4.1 公司简介
- 8.4.2 巴拉巴拉品牌的打造
- 8.4.3 经营效益分析
- 8.4.4 业务经营分析
- 8.4.5 财务状况分析
- 8.4.6 森马童装市场拓展现状
- 8.4.7 未来前景展望

## 8.5 安奈儿

### 8.5.1 公司简介

### 8.5.2 安奈儿的品牌打造策略

### 8.5.3 安奈儿借力电子商务快速发展

## 8.6 派克兰帝

### 8.6.1 公司简介

### 8.6.2 派克兰帝公司的成功之道

### 8.6.3 派克兰帝的主要设计方向

### 8.6.4 2015年派克兰帝推动品牌重塑

## 8.7 博士蛙

### 8.7.1 公司简介

### 8.7.2 博士蛙的市场策略

### 8.7.3 博士蛙经营状况分析

### 8.7.4 博士蛙优化仓储管理方案

## 8.8 小猪班纳

### 8.8.1 公司简介

### 8.8.2 小猪班纳市场价格定位

### 8.8.3 小猪班纳新品计划

## 8.9 其他

### 8.9.1 兔仔唛

### 8.9.2 嗒嘀嗒

### 8.9.3 今童王

### 8.9.4 巴布豆

### 8.9.5 绿盒子

## 第九章 中国童装市场投资分析

### 9.1 投资现状

#### 9.1.1 童装市场的投资特性

#### 9.1.2 童装行业成投资热点

#### 9.1.3 中国童装行业VC/PE投资现状分析

#### 9.1.4 童装批发市场投资分析

#### 9.1.5 童装连锁投资成为未来主流趋势

### 9.2 投资机会

- 9.2.1 全球童装市场增长空间广阔
- 9.2.2 中国童装行业潜藏广阔投资机会
- 9.2.3 国内中端童装市场面临投资机遇
- 9.2.4 童装童鞋一体化带来的新机遇
- 9.2.5 童装二三线市场投资空间大
- 9.2.6 未来童装消费需求巨大带来投资机遇
- 9.3 投资风险
  - 9.3.1 童装行业的产品结构风险
  - 9.3.2 童装企业的内部风险
  - 9.3.3 品牌效应给童装企业带来的风险
  - 9.3.4 童装行业盈利能力有待提高
- 9.4 投资建议
  - 9.4.1 童装品牌特许经营风险规避的对策
  - 9.4.2 童装企业应合理安排内外销比重
  - 9.4.3 童装投资应注重渠道建设
  - 9.4.4 童装投资的七大要素

## 第十章 2016-2022年中国童装行业的发展前景分析

- 10.1 中国童装行业的发展趋势
  - 10.1.1 21世纪中国童装产业发展前景分析
  - 10.1.2 中国童装产业未来前景展望
  - 10.1.3 我国婴幼儿服饰市场未来发展预测
- 10.2 2016-2022年中国童装行业预测分析
  - 10.2.1 市场零售量预测
  - 10.2.2 市场销售额预测
- 10.3 中国童装业的运行趋势
  - 10.3.1 消费趋势
  - 10.3.2 生产趋势
  - 10.3.3 品牌趋势
  - 10.3.4 营销趋势
  - 10.3.5 流行趋势
  - 10.3.6 功能性趋势

附录：

附录一：男儿童单服装标准

附录二：出口服装检验管理规定

附录三：童装绳索和拉带安全要求

图表目录：

图表：国内生产总值同比增长速度

图表：全国粮食产量及其增速

图表：规模以上工业增加值增速（月度同比）（%）

图表：社会消费品零售总额增速（月度同比）（%）

图表：进出口总额（亿美元）

图表：广义货币（M2）增长速度（%）

图表：居民消费价格同比上涨情况

图表：工业生产者出厂价格同比上涨情况（%）

图表：城镇居民人均可支配收入实际增长速度（%）

图表：农村居民人均收入实际增长速度

图表：人口及其自然增长率变化情况

图表：2015年固定资产投资（不含农户）同比增速（%）

图表：2015年房地产开发投资同比增速（%）

图表：2015年中国GDP增长预测

图表：国内外知名机构对2015年中国GDP增速预测

图表：童装行业产业链

图表：2011-2015年年我国童装行业企业数量增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业亏损企业数量增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业从业人数增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业资产规模增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业产成品增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业工业销售产值增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业销售成本增长趋势图

图表：2011-2015年年我国童装行业费用使用统计图

图表：2011-2015年年我国童装行业主要盈利指标统计图

图表：2011-2015年年我国童装行业主要盈利指标增长趋势图

图表：企业1

图表：企业主要经济指标走势图

图表：企业经营收入走势图

图表：企业盈利指标走势图

图表：企业负债情况图

图表：企业负债指标走势图

图表：企业运营能力指标走势图

图表：企业成长能力指标走势图

图表：企业2

图表：企业主要经济指标走势图

图表：企业经营收入走势图

图表：企业盈利指标走势图

图表：企业负债情况图

图表：企业负债指标走势图

图表：企业运营能力指标走势图

图表：企业成长能力指标走势图

图表：企业3

图表：企业主要经济指标走势图

图表：企业经营收入走势图

图表：企业盈利指标走势图

图表：企业负债情况图

图表：企业负债指标走势图

图表：企业运营能力指标走势图

图表：企业成长能力指标走势图

图表：企业4

图表：企业主要经济指标走势图

图表：企业经营收入走势图

图表：企业盈利指标走势图

图表：企业负债情况图

图表：企业负债指标走势图

图表：企业运营能力指标走势图

图表：企业成长能力指标走势图

图表：企业5

图表：企业主要经济指标走势图

图表：企业经营收入走势图

图表：企业盈利指标走势图

图表：企业负债情况图

图表：企业负债指标走势图

图表：企业运营能力指标走势图

图表：企业成长能力指标走势图

图表：企业6

图表：企业主要经济指标走势图

图表：企业经营收入走势图

图表：企业盈利指标走势图

图表：企业负债情况图

图表：企业负债指标走势图

图表：企业运营能力指标走势图

图表：企业成长能力指标走势图

图表：其他企业&hellip;&hellip;

图表：主要经济指标走势图

图表：2011-2015年童装行业市场供给

图表：2011-2015年童装行业市场需求

图表：2011-2015年童装行业市场规模

图表：童装所属行业生命周期判断

图表：童装所属行业区域市场分布情况

图表：2016-2022年中国童装行业市场规模预测

图表：2016-2022年中国童装行业供给预测

图表：2016-2022年中国童装行业需求预测

图表：2016-2022年中国童装行业价格指数预测

图表：&hellip;&hellip;

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/274627.html>

### 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

## 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>



## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。