



艾凯咨询
ICAN Consulting

2017-2022年中国保健品市场发展现状及战略咨询报告

一、调研说明

《2017-2022年中国保健品市场发展现状及战略咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/285323.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

随着社会进步和经济发展，人类对自身的健康日益关注。20世纪90年代以来，全球居民的健康消费逐年攀升，对营养保健品的需求十分旺盛。在按国际标准划分的15类国际化产业中，医药保健是世界贸易增长最快的五个行业之一，保健食品的销售额每年以13%的速度增长。而从20世纪80年代起步的中国保健品行业，已经迅速发展成为一个独特的产业。我国保健品行业经过多年的发展如今已成为全球保健品大国。近年来，随着中国经济的发展、居民收入的增长、生活节奏的加快以及老龄化社会的来临，保健品的消费也日趋大众化，从过去的可选消费品转为必选消费品，中国保健品市场的发展进入了快车道。

2014年，我国保健品行业产值达2,083亿元，同比增长了28.26%；销售收入达1904.29亿元，同比增长了20.58%；出口额达2.7亿美元（同比增长8.90%）。2015年，我国医药保健品进出口额突破千亿美元大关，达到1026亿美元，同比增长4.73%。2015年我国保健品行业总产值为2288.23亿元，行业企业销售收入为2180.46亿元。而同期国内保健品出口金额为17.97亿元，进口金额为69.74亿元，2015年我国国内保健品消费市场规模为2232.23亿元，较上年同期增长12.3%。2016年第一季度，中国医药保健品进出口总额236.67亿美元，同比微降0.58%，其中，出口额131.3亿美元，同比下降3.87%；进口额105.36亿美元，同比增长3.85%。

我国保健品产业供需统计（单位：亿元）

年份	产值	销售收入	进口	出口	国内市场规模
2009年	452.32	421.98	29.1	7.36	443.72
2010年	581.75	558.02	41.32	9.94	589.4
2011年	882.19	856.47	50.37	13.26	893.58
2012年	1160.73	1130.68	54.2	13.4	1171.48
2013年	1624.41	1579.36	67.68	15.37	1631.67
2014年	1983.24	1932.2	72.38	16.74	1987.84
2015年	2368.82	2308.87	69.74	17.97	2360.64

2009-2015年我国保健品市场规模

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 保健品相关概述

1.1 保健品基本介绍

1.1.1 保健品的定义

1.1.2 保健品的特点

1.1.3 保健品的分类

GB16740-97《保健（功能）食品通用标准》第3.1条将保健食品定义为："保健（功能）食品是食品的一个种类，具有一般食品的共性，能调节人体的机能，适用于特定人群食用，但不以治疗疾病为目的。"所以在产品的宣传上，也不能出现有效率、成功率、等相关的词语。保健食品的保健作用在当今的社会中，也正在逐步被广大群众所接受。根据国内的行业现状和国际惯例，国内保健品划分为营养补充剂和中草药、传统滋补类保健品两大类。 保健品分类

1.1.4 保健食品开发的三个阶段

1.2 保健食品的功能概述

1.2.1 保健食品的主要功能概括

1.2.2 保健食品与一般食品、药品的区别

第二章 2014-2016年国际保健品行业发展分析

2.1 国际保健品行业发展综述

2.1.1 国际市场发展概况

2.1.2 国际消费形势分析

2.1.3 国际健康声明标准

2.1.4 补钙类保健品发展

2.1.5 抗衰老保健品商机

2.1.6 保健品业发展趋势

2.2 美国

2.2.1 市场消费形势透析

2.2.2 市场品牌格局剖析

2.2.3 草药类保健品市场

2.2.4 市场监管状况介绍

2.2.5 行业监管状况解析

2.2.6 未来市场规模预测

2.3 日本

2.3.1 日本市场发展概述

2.3.2 保健品的监管体系

2.3.3 海藻保健品受青睐

2.3.4 保健品发展新趋势

2.4 其他国家保健品行业发展分析

2.4.1 越南

2.4.2 韩国

2.4.3 加拿大

第三章 2014-2016年中国保健品行业发展分析

3.1 中国保健品行业发展综述

3.1.1 行业发展周期

3.1.2 行业发展要素

3.1.3 行业监管现状

3.1.4 跨境电商发展

3.1.5 行业组织建设

3.2 2014-2016年中国保健品行业运行状况

3.2.1 行业发展形势

3.2.2 行业发展规模

3.2.3 行业产能分布

3.2.4 行业产品格局

3.2.5 行业品牌格局

3.2.6 行业经营效益

3.2.7 行业格局变革

3.3 2014-2016年中国保健品行业出口分析

3.3.1 市场出口规模

3.3.2 出口市场特点

3.3.3 主要出口市场

3.3.4 出口优势产品

3.3.5 出口机遇分析

3.4 中国保健品行业存在的问题分析

3.4.1 行业发展隐患

3.4.2 产业发展瓶颈

3.4.3 原料标准缺失

3.4.4 行业不规范现象

3.4.5 与国外行业的差距

3.5 中国保健品行业的发展对策

3.5.1 行业发展策略

3.5.2 企业发展原则

3.5.3 企业研发策略

3.5.4 产品开发方向

第四章 2014-2016年中国保健品市场发展分析

4.1 2014-2016年保健品市场发展态势

4.1.1 运作规律简析

4.1.2 发展特征剖析

4.1.3 市场竞争格局

4.1.4 销售渠道介绍

4.1.5 传统型保健品

4.1.6 现代型保健品

4.1.7 功能性保健品

4.2 2014-2016年保健品市场消费特征分析

4.2.1 市场消费特点

4.2.2 消费人群分析

4.2.3 消费阻碍因素

4.2.4 消费影响因素

4.2.5 消费市场新特点

4.3 2014-2016年中国农村保健品市场分析

4.3.1 农村保健品市场状况

4.3.2 市场存在的主要问题

4.3.3 农村市场开发的要点

4.3.4 农村市场的推广策略

4.4 中国保健品消费者行为调查分析

4.4.1 消费人群结构特征

4.4.2 对保健产品的认可

4.4.3 购买保健品的用途

4.4.4 购买保健品的因素

4.4.5 对保健品的满意度

- 4.4.6 最喜爱的保健品种类
- 4.4.7 产品购买的行为特征
- 4.5 不同消费人群保健品消费行为分析
 - 4.5.1 女性保健品市场持续火热
 - 4.5.2 儿童保健品市场发展概况
 - 4.5.3 儿童保健品市场存在的问题
 - 4.5.4 中年男性保健品市场分析
 - 4.5.5 老年人保健品市场发展现状
 - 4.5.6 老年人保健品市场亟待规范
- 4.6 中国补益类保健食品市场调查研究
 - 4.6.1 产品使用情况分析
 - 4.6.2 产品购买目的分析
 - 4.6.3 使用人群特征分析
 - 4.6.4 产品使用成效分析
- 4.7 中国保健品市场发展的问题及对策分析
 - 4.7.1 保健品市场乱象分析
 - 4.7.2 连锁专卖的市场缺陷
 - 4.7.3 市场发展战略
 - 4.7.4 产品细分策略
 - 4.7.5 企业多元化品牌战略

第五章 2014-2016年中国保健品行业之主要功能细分市场发展分析

- 5.1 2014-2016年补血类保健品市场发展状况
 - 5.1.1 市场发展概述
 - 5.1.2 市场发展现状
 - 5.1.3 市场运行情况
 - 5.1.4 市场开拓策略
- 5.2 2014-2016年美容类保健品市场发展状况
 - 5.2.1 市场发展现状
 - 5.2.2 发展障碍因素
 - 5.2.3 市场发展战略
- 5.3 2014-2016年减肥保健品市场发展状况

- 5.3.1 市场发展综述
- 5.3.2 行业格局解析
- 5.3.3 市场规范问题
- 5.3.4 产品市场策略
- 5.3.5 市场发展潜力
- 5.4 2014-2016年降血脂保健品市场发展状况
- 5.4.1 市场发展概况
- 5.4.2 市场消费分析
- 5.4.3 市场开发要点
- 5.4.4 市场发展潜力
- 5.5 2014-2016年眼睛保健品市场发展状况
- 5.5.1 国外市场概况
- 5.5.2 产品市场主体
- 5.5.3 产品研发状况
- 5.5.4 产品市场前景
- 5.6 2014-2016年其他功能保健品发展状况
- 5.6.1 改善睡眠保健品
- 5.6.2 肠道健康保健品

第六章 2014-2016年中国保健品行业之主要成分细分市场发展分析

- 6.1 2014-2016年中药保健品市场发展状况
- 6.1.1 市场发展优势
- 6.1.2 消费人群市场
- 6.1.3 产品格局分析
- 6.1.4 贸易影响因素
- 6.1.5 产品发展趋势
- 6.2 2014-2016年阿胶市场发展状况
- 6.2.1 市场发展历程
- 6.2.2 总体规模分析
- 6.2.3 市场格局分析
- 6.2.4 原材料影响分析
- 6.2.5 市场案例分析

6.3 2014-2016年蜂王浆市场发展状况

6.3.1 蜂蜜产量规模

6.3.2 收购价格走势

6.3.3 市场产销格局

6.3.4 国际贸易形势

6.3.5 其他蜂蜜制品

6.3.6 存在问题解析

6.3.7 发展对策分析

6.4 2014-2016年保健酒市场发展状况

6.4.1 市场发展态势

6.4.2 市场销售规模

6.4.3 营销渠道分析

6.4.4 市场发展策略

6.4.5 产品发展战略

6.4.6 企业发展对策

6.4.7 行业发展趋势

6.5 2014-2016年维生素类产品发展状况

6.5.1 国际贸易市场

6.5.2 市场价格走势

6.5.3 市场竞争格局

6.5.4 企业竞争策略

6.5.5 产业发展前景

6.6 2014-2016年胶原蛋白市场发展状况

6.6.1 市场发展态势

6.6.2 市场品牌格局

6.6.3 市场监管环境

6.6.4 市场发展前景

6.7 2014-2016年其他成分保健品市场发展状况

6.7.1 补钙类保健品

6.7.2 膳食纤维保健品

6.7.3 鱼油保健品

6.7.4 氨基酸保健品

6.7.5 芦荟保健品

第七章 2014-2016年中国保健品行业区域发展分析

7.1 北京

7.1.1 市场发展概况

7.1.2 市场经销渠道

7.1.3 市场产品价格

7.1.4 成立检验中心

7.1.5 强化市场监管

7.1.6 企业监管办法

7.2 成都

7.2.1 市场监管动态

7.2.2 减肥保健品市场

7.2.3 维生素产品市场

7.3 浙江

7.3.1 行业发展现状

7.3.2 消费市场浅析

7.3.3 石斛类产品热销

7.3.4 灵芝市场发展情况

7.3.5 杭州市场发展迅猛

7.4 其他区域市场

7.4.1 台湾

7.4.2 上海

7.4.3 江苏

7.4.4 广东

7.4.5 湖南

7.4.6 陕西

7.4.7 重庆

7.4.8 西双版纳

第八章 2014-2016年中国保健品市场营销分析

8.1 保健品营销的三大要素

- 8.1.1 概念设计
- 8.1.2 产品利益的挖掘
- 8.1.3 产品效果感设计
- 8.2 保健品营销总体概况
 - 8.2.1 热门营销模式
 - 8.2.2 服务营销模式
 - 8.2.3 专卖店营销策略
 - 8.2.4 专卖店启动方式
 - 8.2.5 移动营销应用平台
 - 8.2.6 市场典型营销案例
- 8.3 中国保健品营销策略模式透析
 - 8.3.1 产品营销关键因素
 - 8.3.2 产品营销的可行路径
 - 8.3.3 市场淡季营销策略
 - 8.3.4 产品营销创新策略
 - 8.3.5 产品服务营销策略
 - 8.3.6 中产消费者营销思路
 - 8.3.7 补血类产品营销策略
- 8.4 中国功能保健品营销模式分析
 - 8.4.1 现行营销模式概述及成因
 - 8.4.2 现行营销模式的挑战及成因
 - 8.4.3 新型营销模式的基本构架
 - 8.4.4 新型营销模式的主要要求
- 8.5 中国保健品营销未来发展趋势透视
 - 8.5.1 市场营销裂变特征
 - 8.5.2 未来企业营销方向
 - 8.5.3 医药保健品营销出路
 - 8.5.4 产品营销的发展方向
 - 8.5.5 保健食品营销主流变化

第九章 2014-2016年中国保健品直销市场分析

9.1 直销与直销法的相关概述

- 9.1.1 直销的定义
- 9.1.2 直销的优点、运作与产品
- 9.1.3 直销在中国的发展
- 9.1.4 中华人民共和国直销法
- 9.2 保健品行业的直销分析
 - 9.2.1 直销法对市场的影响
 - 9.2.2 直销行业业绩分析
 - 9.2.3 直销有助于保健品行业发展
 - 9.2.4 保健品直销市场现状
 - 9.2.5 医药保健品的直销分析
 - 9.2.6 中草药保健品直销面临的环境及挑战
- 9.3 保健品行业直销的对策分析
 - 9.3.1 保健品直销四大关键
 - 9.3.2 重视产品研发与教育
 - 9.3.3 直销应重视品牌运作
 - 9.3.4 保健品药店直销策略
- 9.4 保健品企业直销案例分析
 - 9.4.1 安利保健品的直销
 - 9.4.2 天狮集团保健品直销

第十章 2014-2016年保健品广告投放分析

- 10.1 保健品广告的四大要素
 - 10.1.1 产品的广告定位
 - 10.1.2 产品的炒作概念
 - 10.1.3 产品的电视广告
 - 10.1.4 产品的报纸软文
- 10.2 保健品广告市场概述
 - 10.2.1 保健品广告的特征及成因
 - 10.2.2 医药保健品广告市场特征
 - 10.2.3 保健品平面广告投放规模
 - 10.2.4 医药保健品广告市场分析
- 10.3 保健品广告投放存在的问题

- 10.3.1 广告投放影响因素
- 10.3.2 违约宣传现象频繁
- 10.3.3 广告制作主要弊病
- 10.4 保健品广告投放策略
 - 10.4.1 保健品广告发展要点
 - 10.4.2 保健品广告创新思路
 - 10.4.3 医药保健品的广告策略
 - 10.4.4 软文广告的制作准则
 - 10.4.5 软文发布及营销技巧

第十一章 2014-2016年中国保健品行业竞争分析

- 11.1 2014-2016年中国保健品竞争格局
 - 11.1.1 市场竞争状况分析
 - 11.1.2 市场总体竞争格局
 - 11.1.3 保健酒行业竞争态势
 - 11.1.4 保健酒品牌竞争现状
 - 11.1.5 减肥药市场竞争形势
- 11.2 保健品行业的三大竞争焦点
 - 11.2.1 品牌竞争
 - 11.2.2 创新差异
 - 11.2.3 产品性价比
- 11.3 补血类产品市场竞争分析
 - 11.3.1 区域分布格局
 - 11.3.2 产品竞争格局
 - 11.3.3 价格分布格局

第十二章 2014-2016年中国保健品行业重点企业竞争力分析

- 12.1 安利（中国）日用品有限公司
 - 12.1.1 公司发展概况
 - 12.1.2 经营状况分析
 - 12.1.3 产品拓展战略
 - 12.1.4 生产研发能力

- 12.1.5 市场营销策略
- 12.2 汤臣倍健股份有限公司
 - 12.2.1 企业发展概况
 - 12.2.2 经营效益分析
 - 12.2.3 业务经营分析
 - 12.2.4 财务状况分析
 - 12.2.5 未来前景展望
- 12.3 山东东阿阿胶股份有限公司
 - 12.3.1 企业发展概况
 - 12.3.2 经营效益分析
 - 12.3.3 业务经营分析
 - 12.3.4 财务状况分析
 - 12.3.5 未来前景展望
- 12.4 哈药集团股份有限公司
 - 12.4.1 企业发展概况
 - 12.4.2 经营效益分析
 - 12.4.3 业务经营分析
 - 12.4.4 财务状况分析
 - 12.4.5 未来前景展望
- 12.5 海南椰岛（集团）股份有限公司
 - 12.5.1 公司发展概况
 - 12.5.2 经营效益分析
 - 12.5.3 业务经营分析
 - 12.5.4 财务状况分析
 - 12.5.5 未来前景展望
- 12.6 上海交大昂立股份有限公司
 - 12.6.1 企业发展概况
 - 12.6.2 经营效益分析
 - 12.6.3 业务经营分析
 - 12.6.4 财务状况分析
 - 12.6.5 未来前景展望
- 12.7 健康元药业集团股份有限公司

- 12.7.1 企业发展概况
- 12.7.2 经营效益分析
- 12.7.3 业务经营分析
- 12.7.4 财务状况分析
- 12.7.5 未来前景展望
- 12.8 江中药业股份有限公司
 - 12.8.1 企业发展概况
 - 12.8.2 经营效益分析
 - 12.8.3 业务经营分析
 - 12.8.4 财务状况分析
 - 12.8.5 未来前景展望
- 12.9 桂林莱茵生物科技股份有限公司
 - 12.9.1 企业发展概况
 - 12.9.2 经营效益分析
 - 12.9.3 业务经营分析
 - 12.9.4 财务状况分析
 - 12.9.5 未来前景展望
- 12.10 上市公司财务比较分析
 - 12.10.1 盈利能力分析
 - 12.10.2 成长能力分析
 - 12.10.3 营运能力分析
 - 12.10.4 偿债能力分析
- 12.11 保健食品行业其他企业
 - 12.11.1 天狮集团
 - 12.11.2 金日集团
 - 12.11.3 劲牌有限公司
 - 12.11.4 碧生源控股有限公司
 - 12.11.5 完美（中国）有限公司
 - 12.11.6 黄金搭档生物科技有限公司

第十三章 2014-2016年保健品行业政策环境分析

13.1 中国保健品行业政策发展分析

- 13.1.1 保健品市场监管强度
- 13.1.2 进口贴牌保健食品不得生产及经营
- 13.1.3 保健食品备案制将立法
- 13.1.4 保健食品命名新规指南
- 13.2 国外保健品行业相关政策法规解读
 - 13.2.1 美国
 - 13.2.2 韩国
 - 13.2.3 瑞士
- 13.3 保健品行业相关政策法规
 - 13.3.1 保健食品管理办法
 - 13.3.2 保健食品命名规定
 - 13.3.3 保健食品命名指南
 - 13.3.4 保健食品广告审查暂行规定
 - 13.3.5 保健食品注册管理办法（试行）
 - 13.3.6 保健食品功能范围调整方案
 - 13.3.7 中华人民共和国食品安全法
 - 13.3.8 保健食品广告发布企业信用管理

第十四章 2017-2022年中国保健品行业发展前景及趋势预测

- 14.1 保健品行业总体发展趋势分析
 - 14.1.1 行业未来走向探析
 - 14.1.2 市场消费主力趋势
 - 14.1.3 市场互联网化趋向
 - 14.1.4 保健品细分化趋势
 - 14.1.5 保健品大众化趋势
- 14.2 保健品主要热门种类发展趋势
 - 14.2.1 美容养颜类保健品
 - 14.2.2 氨基酸类保健品
 - 14.2.3 中国保健酒市场
 - 14.2.4 灵芝保健品市场
 - 14.2.5 动物保健品行业
- 14.3 中国保健品行业发展前景展望
 - 14.3.1 保健品市场需求前景

- 14.3.2 保健品市场发展潜力
- 14.3.3 保健品药店销售前景分析
- 14.3.4 保健食品电商发展空间
- 14.3.5 保健品行业发展规划
- 14.4 2017-2022年中国保健品行业预测分析
 - 14.4.1 中国保健品行业发展因素分析
 - 14.4.2 2017-2022年中国保健品行业产值预测
 - 14.4.3 2017-2022年中国保健品行业销售收入预测
 - 14.4.4 2017-2022年中国保健品行业利润总额预测

图表目录：

- 图表1 卫生部受理保健食品的27项功能分布
- 图表2 全球保健食品市场规模
- 图表3 各地区保健食品市场规模
- 图表4 美国保健品发展的阶段与政策关联度较高
- 图表5 海外市场行业龙头市场份额
- 图表6 2016年国内人均保健品消费大幅低于海外发达国家
- 图表7 海外保健品品牌申请国内保健品批准证书流程
- 图表8 CFDA保健品许可持有量
- 图表9 Blackmores 2016财年收入及营业利润大幅增长
- 图表10 2014-2018年线上保健品销售规模
- 图表11 国内线上保健品渗透率情况
- 图表12 2018年行业龙头终端零售额敏感性分析
- 图表13 2011-2015年我国保健品市场供需态势分析
- 图表14 2015年底我国保健品产品结构
- 图表15 2015年底我国保健品细分产品数量
- 图表16 2011-2016年我国补钙保健品行业市场规模情况
- 图表17 2011-2016年我国保健品市场规模走势图
- 图表18 2000-2016年我国保健品出口额趋势
- 图表19 2016年我国保健品主要出口产品
- 图表20 2016年我国保健品主要出口省市
- 图表21 2016年我国保健品主要出口市场

图表22 2016年我国保健品出口市场分布情况

图表23 中国保健品出口优势产品

图表24 2015年中国膳食补充剂主要原料出口情况

图表25 2016年药品零售市场品牌销售TOP10

图表26 2016年保健品零售市场品牌销售TOP10

图表27 使用过与未使用过保健品的消费者比例

图表28 保健品消费人群特征

图表29 消费者对保健品保健预防作用的想法

图表30 消费者购买保健品的主要用途

图表31 消费者购买保健品的主要因素

图表32 消费者购买保健品时考虑的主要因素

图表33 消费者购买保健品满意度

图表34 消费者期望保健品改进的方向

图表35 消费者保健品使用频率

图表36 消费者购买保健品的主要渠道

图表37 中国人群补益类保健食品使用频率

图表38 中国人群补益类保健食品使用功效

图表39 中国人群补益类保健食品来源途径

图表40 购买补益类保健食品的目的

图表41 人群购买补益类保健食品的影响因素

图表42 中国补益类保健食品消费人群的使用喜好

图表43 中国补益类保健食品使用人群的消费额度

图表44 中国补益类保健食品使用人群的意见反馈

图表45 中国补益类保健食品使用人群的停用时间

图表46 中国补益类保健食品使用人群的停用原因

图表47 中国补益类保健食品使用人群对保健食品社会负面消息认知情况

图表48 保健食品社会负面新闻出现的原因

图表49 中国补益类保健食品人群使用保健食品不良反应情况

图表50 中国补益类保健食品使用人群的购买渠道

图表51 中国补益类保健食品出现不良反应维权情况

图表52 市场上流行的关注肠道健康的产品

图表53 中式保健品品牌及产品特征

图表54 我国阿胶类产品市场规模统计

图表55 2001-2015年保健酒行业销售总额

图表56 2014年部分保健酒品牌价值

图表57 2013-2015年维生素类保健品主要出口国家

图表58 2015年中国主要维生素类品种出口统计

图表59 2016年维生素价格变化幅度

图表60 2016年维生素价格走势预测

图表61 2016年补钙型保健品行业主要品牌

图表62 2016年补钙型保健品品牌竞争力排名

图表63 2015年我国鱼油出口市场分布情况（按金额占比统计）

图表64 2015年我国鱼油部分省市出口情况

图表65 成都消费者购买维生素产品的动机

图表66 影响购买维生素的因素

图表67 2016年中国直销企业业绩排行榜（1）

图表68 2016年中国直销企业业绩排行榜（2）

图表69 2016年中国直销企业业绩排行榜（3）

图表70 2014年我国保健品平面广告投放量

图表71 中国保健食品企业SWOT分析

图表72 减肥药大致的类别

图表73 近期退市减肥药的情况

图表74 中药减肥药竞争格局

图表75 我国奥利司他批文情况

图表76 罗氏奥利司他全球销售额

图表77 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司总资产和净资产

图表78 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司营业收入和净利润

图表79 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司现金流量

图表80 2016年汤臣倍健股份有限公司主营业务收入分产品、地区

图表81 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司成长能力

图表82 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司短期偿债能力

图表83 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司长期偿债能力

图表84 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司运营能力

图表85 2014-2016年汤臣倍健股份有限公司盈利能力

图表86 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司总资产和净资产

图表87 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司营业收入和净利润

图表88 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司现金流量

图表89 2016年东阿阿胶股份有限公司主营业务收入分行业、产品、地区

图表90 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司成长能力

图表91 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司短期偿债能力

图表92 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司长期偿债能力

图表93 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司运营能力

图表94 2014-2016年东阿阿胶股份有限公司盈利能力

图表95 2014-2016年哈药集团股份有限公司总资产和净资产

图表96 2014-2016年哈药集团股份有限公司营业收入和净利润

图表97 2014-2016年哈药集团股份有限公司现金流量

图表98 2016年哈药集团股份有限公司主营业务收入分行业、产品、地区

图表99 2014-2016年哈药集团股份有限公司成长能力

图表100 2014-2016年哈药集团股份有限公司短期偿债能力

图表101 2014-2016年哈药集团股份有限公司长期偿债能力

图表102 2014-2016年哈药集团股份有限公司运营能力

图表103 2014-2016年哈药集团股份有限公司盈利能力

图表104 2014-2016年海南椰岛（集团）股份有限公司总资产和净资产

图表105 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司营业收入和净利润

图表106 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司营业收入和净利润

图表107 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司现金流量

图表108 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司现金流量

图表109 2015年海南椰岛（集团）股份有限公司主营业务收入分行业

图表110 2015年海南椰岛（集团）股份有限公司主营业务收入分地区

图表111 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司成长能力

图表112 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司成长能力

图表113 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司短期偿债能力

图表114 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司短期偿债能力

图表115 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司长期偿债能力

图表116 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司长期偿债能力

图表117 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司运营能力

图表118 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司运营能力

图表119 2014-2015年海南椰岛（集团）股份有限公司盈利能力

图表120 2016年海南椰岛（集团）股份有限公司盈利能力

图表121 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司总资产和净资产

图表122 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司营业收入和净利润

图表123 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司现金流量

图表124 2016年上海交大昂立股份有限公司主营业务收入分行业、产品、地区

图表125 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司成长能力

图表126 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司短期偿债能力

图表127 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司长期偿债能力

图表128 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司运营能力

图表129 2014-2016年上海交大昂立股份有限公司盈利能力

图表130 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司总资产和净资产

图表131 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司营业收入和净利润

图表132 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司现金流量

图表133 2016年健康元药业集团股份有限公司主营业务收入分行业、产品、地区

图表134 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司成长能力

图表135 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司短期偿债能力

图表136 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司长期偿债能力

图表137 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司运营能力

图表138 2014-2016年健康元药业集团股份有限公司盈利能力

图表139 2014-2016年江中药业股份有限公司总资产和净资产

图表140 2014-2015年江中药业股份有限公司营业收入和净利润

图表141 2016年江中药业股份有限公司营业收入和净利润

图表142 2014-2015年江中药业股份有限公司现金流量

图表143 2016年江中药业股份有限公司现金流量

图表144 2015年江中药业股份有限公司主营业务收入分行业、产品

图表145 2015年江中药业股份有限公司主营业务收入分地区

图表146 2014-2015年江中药业股份有限公司成长能力

图表147 2016年江中药业股份有限公司成长能力

图表148 2014-2015年江中药业股份有限公司短期偿债能力

图表149 2016年江中药业股份有限公司短期偿债能力

图表150 2014-2015年江中药业股份有限公司长期偿债能力

图表151 2016年江中药业股份有限公司长期偿债能力

图表152 2014-2015年江中药业股份有限公司运营能力

图表153 2016年江中药业股份有限公司运营能力

图表154 2014-2015年江中药业股份有限公司盈利能力

图表155 2016年江中药业股份有限公司盈利能力

图表156 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司总资产和净资产

图表157 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司营业收入和净利润

图表158 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司现金流量

图表159 2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司主营业务收入分行业、产品、地区

图表160 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司成长能力

图表161 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司短期偿债能力

图表162 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司长期偿债能力

图表163 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司运营能力

图表164 2014-2016年桂林莱茵生物科技股份有限公司盈利能力

图表165 2016年保健品行业上市公司盈利能力指标分析

图表166 2015年保健品行业上市公司盈利能力指标分析

图表167 2014年保健品行业上市公司盈利能力指标分析

图表168 2016年保健品行业上市公司成长能力指标分析

图表169 2015年保健品行业上市公司成长能力指标分析

图表170 2014年保健品行业上市公司成长能力指标分析

图表171 2016年保健品行业上市公司营运能力指标分析

图表172 2015年保健品行业上市公司营运能力指标分析

图表173 2014年保健品行业上市公司营运能力指标分析

图表174 2016年保健品行业上市公司偿债能力指标分析

图表175 2015年保健品行业上市公司偿债能力指标分析

图表176 2014年保健品行业上市公司偿债能力指标分析

图表177 2017-2022年中国保健品行业产值预测

图表178 2017-2022年中国保健品行业销售收入预测

图表179 2017-2022年中国保健品行业利润总额预测

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/285323.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。