



艾凯咨询
ICAN Consulting

2017-2023年中国卷烟产业发展 现状及市场监测报告

一、调研说明

《2017-2023年中国卷烟产业发展现状及市场监测报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/287762.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

2015年，全国累计实现销售收入14223.06亿元，同比增加623.65亿元，增长4.66%。共有29个省级单位的销售收入同比增长，其中，深圳、重庆、湖北销售收入增幅超过10%；江苏、河南、山东、四川、湖南、湖北、安徽、河北、云南、福建10个省级单位销售收入超过500亿元；广东、浙江销售收入突破1000亿元。 2011年~2015年全国卷烟销售收入走势

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 2016年世界卷烟发展态势分析

第一节 各国加大控烟力度

一、世卫控烟条约谈判取得重要进展

二、多国提高烟草税

三、WHO六项控烟政策

四、中国恪守《公约》原则

第二节 2016年世界电子卷烟发展分析

一、电子卷烟受欢迎程度继续提高

二、电子卷烟的挑战

三、电子卷烟可能成为有烟烟草的未来

第三节 德国

一、德国烟草产品销售情况

二、德国卷烟市场饱和

第四节 英国

一、英国烟草业在高额的烟税中稳步发展

二、英国自卷烟销量分析

三、英国卷烟市场呈现新特点

第五节 印度

一、印度国家烟草控制计划获得批准

- 二、印度政府欲禁止烟草业中的外商直接投资
- 三、印度消费税上提将使卷烟制造商受损
- 四、印度烟草业发展现状

第六节 未来5年世界卷烟工业发展的影响因素

- 一、烟叶供应的安全
- 二、新兴市场的竞争
- 三、供应链的两极分化
- 四、全球资源整合

第二章 中国卷烟影响因素分析

第一节 当前几大热点对卷烟市场的影响

- 一、金融危机对卷烟市场的影响
- 二、“控烟令”对烟草行业影响分析
- 三、烟草税调整对卷烟市场的影响

第二节 宏观经济形势对卷烟消费的不对称影响分析

- 一、物价信息对卷烟消费的不对称影响
- 二、经济周期对卷烟消费的不对称性影响
- 三、人口流动对卷烟消费的不对称性影响
- 四、财政政策对卷烟消费的不对称影响
- 五、产能过剩对卷烟消费的不对称影响

第三节 我国卷烟消费税政策的变化对烟草行业的影响

- 一、卷烟消费税政策的变化
- 二、卷烟消费税政策调整对烟草行业产生的影响

第四节 多档位定价对卷烟发展影响

- 一、大众心理定位影响消费选择
- 二、同品牌之间出现综合比对选择

第三章 2016年中国卷烟行业综合发展分析

第一节 卷烟工业技术环境分析

- 一、“中式卷烟”与“英式卷烟”
- 二、配方技术
- 三、卷烟降焦减害技术研究进展

第二节 中式卷烟发展历程

- 一、中式烤烟型卷烟的发展
- 二、中式混合型卷烟的发展
- 三、中药型卷烟的发展
- 四、其它类型卷烟的发展

第三节 2016年中国卷烟品牌发展存在的问题分析

- 一、规模实力和市场集中度与国际卷烟品牌差距较大
- 二、对国内和省内市场依赖度过高
- 三、相关的配套及保障措施亟需跟进
- 四、品牌基础素质有待提高
- 五、社会环境压力日趋加大

第四节 2016年中国卷烟新品牌的机遇与挑战分析

- 一、特点
- 二、机遇
- 三、挑战

第五节 中国卷烟内部改革分析

- 一、卷烟工业企业组织结构调整
- 二、行业管理体制变革

第四章 2016年中国卷烟市场供需分析

第一节 2016年中国卷烟市场运行现状综述

- 一、中国所有成品烟的生产总量
- 二、中国香烟单牌号销量情况分析
- 三、中国重点骨干品牌对全国卷烟销售收入的贡献率分析

第二节 2016年中国品牌卷烟市场销量情况分析

- 一、"芙蓉王"
- 二、"中华"
- 三、"玉溪"
- 四、"黄鹤楼"
- 五、"利群"
- 六、"云烟"

第三节 2016年中国农村卷烟市场运行分析

- 一、农村卷烟市场的主要消费群体
- 二、农村卷烟市场问题分析
- 三、农村低档卷烟市场发展状况分析
- 四、农村高档卷烟销售滞后现象分析
- 五、开掘农村卷烟市场的对策

第五章 2016年中国卷烟市场消费需求分析

第一节 卷烟需求特点分析

- 一、求新
- 二、求美
- 三、求香
- 四、求稳

第二节 卷烟消费者消费行为分析

- 一、卷烟消费者分类及消费水平
- 二、卷烟产品的消费者吸味测试

第三节 农村卷烟消费者行为分析

- 一、农村消费者购买卷烟场所及用途
- 二、不同因素对卷烟消费行为的影响程度
- 三、消费旱烟的动机
- 四、农村消费者对低档卷烟供货的评价

第四节 烟民消费结构分析

第五节 烟草顾客忠诚度的分析

- 一、卷烟零售客户现状分析
- 二、烟草零售企业顾客忠诚度分析
- 三、烟草流通企业的顾客流失现状及原因
- 四、基于关系营销的烟草企业顾客忠诚培育

第六节 卷烟消费的市场机会

- 一、重点骨干品牌对卷烟消费的支撑作用明显提升
- 二、农村最大消费群体成为卷烟消费增长的决定因素
- 三、烟草"内生性增长"条件更加优越

第六章 2016年中国卷烟行业市场营销分析

第一节 2016年中国卷烟营销形势分析

- 一、更加关注消费者
- 二、更加关注市场细分
- 三、更加关注品牌建设

第二节 国际卷烟品牌的营销分析

- 一、烟支规格与包装的变与不变
- 二、品牌和形象定位
- 三、不断革新赢得成功

第三节 卷烟网络营销建设分析

第四节 卷烟流通企业的服务营销分析

- 一、卷烟流通企业服务营销的现状
- 二、卷烟流通企业服务营销必须实现"三个满意"
- 三、卷烟流通企业服务营销策略的创新

第五节 赢得卷烟零售客户持久忠诚度的策略

- 一、树立正确的服务意识
- 二、增强与客户的情感交流
- 三、提高客户的满意度
- 四、满足客户需求
- 五、增强客我互动
- 六、让零售客户获利

第六节 卷烟品牌营销策略分析

- 一、市场定位策略
- 二、产品价格策略
- 三、卷烟组合策略
- 四、广告宣传策略

第七章 2014-2016年中国卷烟制造行业数据监测分析

第一节 2014-2016年中国卷烟制造行业规模分析

- 一、企业数量增长分析
- 二、从业人数增长分析
- 三、资产规模增长分析

第二节 2016年中国卷烟制造行业结构分析

一、企业数量结构分析

1、不同类型分析

2、不同所有制分析

二、销售收入结构分析

1、不同类型分析

2、不同所有制分析

第三节 2014-2016年中国卷烟制造行业产值分析

一、产成品增长分析

二、工业销售产值分析

2016年一季度我国卷烟销售量累计达到6593.8亿支，销率累计105.6%。 2016年第一季度 2015年第四季度 2015年第三季度 2015年第二季度 2015年第一季度 卷烟销售量_累计值(亿支) 6593.8 26127.2 19909.4 13280.1 7197.1 卷烟产销率_累计值(%) 105.6 101.0 102.8 104.7 107.2 卷烟产销率比上年同期增减(%) -1.6 1.0 1.6 2.3 2.4 卷烟期末库存比年初增减(%) -19.0 10.8 -19.4 -32.5 -29.9

三、出口交货值分析

第四节 2014-2016年中国卷烟制造行业成本费用分析

一、销售成本统计

二、费用统计

第五节 2014-2016年中国卷烟制造行业盈利能力分析

一、主要盈利指标分析

二、主要盈利能力指标分析

第八章 2014-2016年中国烟草制的卷烟（24022000）进出口数据统计分析

第一节 2014-2016年中国烟草制的卷烟进口数据分析

一、进口数量分析

二、进口金额分析

第二节 2014-2016年中国烟草制的卷烟出口数据分析

一、出口数量分析

二、出口金额分析

第三节 2014-2016年中国烟草制的卷烟进出口平均单价分析

第四节 2014-2016年中国烟草制的卷烟进出口国家及地区分析

一、进口国家及地区分析

二、出口国家及地区分析

第九章 2014-2016年中国烟草代用品制的卷烟（24029000）进出口数据统计分析

第一节 2014-2016年中国烟草代用品制的卷烟进口数据分析

一、进口数量分析

二、进口金额分析

第二节 2014-2016年中国烟草代用品制的卷烟出口数据分析

一、出口数量分析

二、出口金额分析

第三节 2014-2016年中国烟草代用品制的卷烟进出口平均单价分析

第四节 2014-2016年中国烟草代用品制的卷烟进出口国家及地区分析

一、进口国家及地区分析

二、出口国家及地区分析

第十章 2016年中国卷烟行业竞争格局分析

第一节 名优卷烟竞争因素分析

一、潜在竞争者分析

二、名优卷烟内竞争日益激烈

三、WTO的相关制约

四、供应商进一步成熟

五、烟草公司趋于理性

六、应对市场的转型

第二节 卷烟上水平推动各大品牌烟叶基地竞争升级

第三节 高端卷烟市场竞争格局分析

一、高端卷烟市场回顾

二、中华优势仍在，竞争品牌挑战明显

三、高端卷烟礼品化现状

四、高端卷烟市场及消费行为

五、最值得高端卷烟品牌管理者注意的是香型因素

第四节 《反垄断法》下烟草行业的竞争

一、烟草行业《反垄断法》下的"垄断"

二、《反垄断法》允许的"垄断"

三、《反垄断法》管制烟草行业"垄断"

四、烟草行业也需要《反垄断法》

五、培育适度竞争市场机制

第五节 技术创新提升烟草行业整体竞争实力

一、重大专项实现新突破

二、中式卷烟彰显新特色

三、开放合作迈出新步伐

第六节 烟草企业可持续发展竞争优势的措施及其战略

一、可持续发展竞争优势的科学内涵

二、中国烟草企业持续竞争优势的措施

三、中国烟草企业发展的竞争战略

第十一章 2016年中国主要卷烟制造企业竞争财务数据分析

第一节 湖南中烟工业公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第二节 红云烟草(集团)有限责任公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第三节 广东卷烟总厂

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第四节 河南中烟工业公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第五节 山东中烟工业公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第六节 武汉烟草(集团)有限公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第七节 杭州卷烟厂

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第八节 贵州中烟工业公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第九节 南京卷烟厂

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第十节 陕西中烟工业公司

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业经营优劣势分析

第十二章 2017-2023年中国卷烟行业发展趋势预测分析(AK WZY)

第一节 2017-2023年中国卷烟品牌发展趋势前瞻

一、品牌发展"强者趋强"

二、品牌集中度不断提高

三、高档价位卷烟品牌增长强劲

四、全国统一大市场逐步形成

五、工商企业共同培育卷烟品牌的意识在迅速增强

第二节 2017-2023年中国软包与硬包卷烟的发展趋势分析

一、软包与硬包卷烟的发展趋势

二、创新支撑卷烟包装发展

第三节 2017-2023年中国卷烟行业技术发展趋势分析

- 一、卷烟的包装材料将更加注重环保
- 二、使用单张纸凹版印刷机
- 三、中国卷烟包装的防伪技术将不断提高
- 四、卷烟包装的外观和设计将更加新颖、实用和个性化

部分图表目录：

图表：2005-2016年中国GDP总量及增长趋势图

图表：2016年中国三产业增加值结构图

图表：2009-2016年中国CPI、PPI月度走势图

图表：2005-2016年我国城镇居民可支配收入增长趋势图

图表：2005-2016年我国农村居民人均纯收入增长趋势图

图表：1978-2016年中国城乡居民恩格尔系数对比表

图表：1978-2016年中国城乡居民恩格尔系数走势图

图表：2005-2016年中国工业增加值增长趋势图

图表：2009-2016年我国工业增加值分季度增速

图表：2005-2016年我国全社会固定资产投资额走势图

图表：2005-2016年我国城乡固定资产投资额对比图

图表：2005-2016年我国财政收入支出走势图

图表：2009-2016年人民币兑美元汇率中间价

图表：2009-2016年中国货币供应量统计表 单位：亿元

图表：2016年中国货币供应量月度增速走势图

图表：2001-2016年中国外汇储备走势图

图表：2008-2016年央行利率调整统计表

图表：我国历年存款准备金率调整情况统计表

图表：2005-2016年中国社会消费品零售总额增长趋势图

图表：2005-2016年我国货物进出口总额走势图

图表：2005-2016年中国货物进口总额和出口总额走势图

图表：2005-2016年中国就业人数走势图

图表：2005-2016年中国城镇就业人数走势图

图表：1978-2016年我国人口出生率、死亡率及自然增长率走势图

图表：1978-2016年我国总人口数量增长趋势图

图表：2016年人口数量及其构成

图表：2005-2016年我国普通高等教育、中等职业教育及普通高中招生人数走势图

图表：2001-2016年我国广播和电视节目综合人口覆盖率走势图

图表：1978-2016年中国城镇化率走势图

图表：2005-2016年我国研究与试验发展（R&D）经费支出走势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业企业数量增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业亏损企业数量增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业从业人数增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业资产规模增长趋势图

图表：2016年我国卷烟制造行业不同类型企业数量分布图

图表：2016年我国卷烟制造行业不同所有制企业数量分布图

图表：2016年我国卷烟制造行业不同类型企业销售收入分布图

图表：2016年我国卷烟制造行业不同所有制企业销售收入分布图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业产成品增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业工业销售产值增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业出口交货值增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业销售成本增长趋势图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业费用使用统计图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业主要盈利指标统计图

图表：2014-2016年我国卷烟制造行业主要盈利指标增长趋势图

图表：2014-2016年中国烟草制的卷烟进口数量分析

图表：2014-2016年中国烟草制的卷烟进口金额分析

图表：2014-2016年中国烟草制的卷烟出口数量分析

图表：2014-2016年中国烟草制的卷烟出口金额分析

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/287762.html>

三、研究方法

1、系统分析方法

- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业提供专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。