



艾凯咨询
ICAN Consulting

2009年中国石墨及碳素制品制造 行业市场分析及投资咨询报告

一、调研说明

《2009年中国石墨及碳素制品制造行业市场分析及投资咨询报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/30123.html>

报告价格： 纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话： 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱： sales@icandata.com

联系人： 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、摘要、目录、图表

第一章 石墨及碳素制品相关概述

一、炭和石墨材料简述

二、炭素制品的分类及说明

（一）炭和石墨制品

（二）炭素纤维

三、石墨的工艺特性

四、石墨的特性性质

五、石墨的用途

第二章 2008年中国石墨及碳素制品制造行业市场运行环境解析

一、2008年中国经济发展环境

（一）2008年中国宏观经济运行情况

（二）全球金融危机对中国产业格局影响

（三）中国应对金融危机的措施

二、2008年中国石墨及碳素制品制造行业政策环境

（一）石墨及碳素制品标准

（二）石墨产品进口环节增值税税率提高

第三章 2008年全球石墨及碳素制品制造行业发展概况

一、2008年全球石墨及碳素制品行业发展

（一）全球石墨矿产资源现状

（二）全球石墨及碳素制品行业现状

二、2008年全球石墨及碳素制品主要国家运行

（一）德国

（二）日本

三、2009-2012年全球石墨及碳素制品发展趋势展望

第四章 2008年中国石墨及碳素制品制造行业发展现状综述

一、中国石墨等矿产资源地质探及分布

二、2008年中国石墨及碳素制品行业动态

(一) 宁东煤电化基地项目开工

(二) 宁夏平罗县将成为亚洲最大的碳素电极生产基地

(三) 碳纤维国际市场供不应求，国内价格居高

三、2008年中国石墨及碳素制品市场运营情况

(一) 产销情况

(二) 进出口现状

四、2008年中国石墨及碳素制品制造行业面临的机遇与挑战

第五章 2007-2008年中国石墨及碳素制品制造行业数据

一、2007-2008年中国石墨及碳素制品制造行业总体数据

(一) 2007年中国石墨及碳素制品制造行业全部企业数据

(二) 2008年中国石墨及碳素制品制造行业全部企业数据

二、2007-2008年中国石墨及碳素制品制造行业不同规模企业数据

(一) 2007年中国石墨及碳素制品制造行业不同规模企业数据

(二) 2008年中国石墨及碳素制品制造行业不同规模企业数据

三、2007-2008年中国石墨及碳素制品制造行业不同所有制企业数据

(一) 2007年中国石墨及碳素制品制造行业不同所有制企业数据

(二) 2008年中国石墨及碳素制品制造行业不同所有制企业数据

第六章 2007-2008年中国石墨及碳素制品产量数据统计

一、2007年中国石墨及碳素制品产量数据

(一) 2007年全国石墨及碳素制品产量数据

(二) 2007年重点省市石墨及碳素制品数据

二、2008年中国石墨及碳素制品产量数据

(一) 2008年全国石墨及碳素制品产量数据

(二) 2008年重点省市石墨及碳素制品数据

第七章 2008年中国石墨及碳素制品制造行业竞争格局透析

一、2008年中国石墨及碳素制品制造行业竞争现状

(一) 价格竞争

(二) 营销渠道竞争

（三）技术竞争

二、2008年中国石墨及碳素制品行业集中度

（一）市场集中度

（二）企业集中度

三、2008年中国石墨及碳素制品市场竞争策略

（一）细分市场及产品定位

（二）价格与促销手段

（三）销售渠道

四、2009-2012年中国石墨及碳素制品竞争趋势展望

第八章 全球石墨及碳素制品制造行业重点企业

一、美国尤卡公司(UCAR)

二、德国西格里炭素集团(SGL)

三、日本东海炭素

第九章 中国石墨及碳素制品制造行业重点企业

一、福建闽星集团石墨电极有限公司

（一）企业概况

（二）企业经营状况

（三）企业竞争力

二、湖北省宜昌恒达石墨（集团）有限责任公司

（一）企业概况

（二）企业经营状况

（三）企业竞争力

三、萝北奥宇石墨有限公司

（一）企业概况

（二）企业经营状况

（三）企业竞争力

四、内蒙古乾峰石墨工业有限公司

（一）企业概况

（二）企业经营状况

（三）企业竞争力

五、吉林市双星石墨电极有限公司

- (一) 企业概况
- (二) 企业经营状况
- (三) 企业竞争力

第十章 2008年中国炭素上下游行业

一、上游原料市场

- (一) 针状焦
- (二) 煤沥青
- (三) 石油焦

二、下游消费市场

- (一) 电弧炉炼钢
- (二) 矿热炉冶炼黄磷
- (三) 磨料
- (四) 铝用炭素材料

第十一章 2009-2012年中国石墨及碳素制品制造行业发展及投资前景

一、2009-2012年中国石墨及碳素制品制造行业发展趋势

- (一) 未来行业发展
- (二) 未来行业技术开发方向

二、2009-2012年中国石墨及碳素制品制造行业市场预测

- (一) 中国石墨及碳素制品制造行业市场供给预测
- (二) 中国石墨及碳素制品制造行业市场需求预测

三、2009-2012年中国石墨及碳素制品制造行业投资

- (一) 中国石墨及碳素制品制造行业投资环境
- (二) 中国石墨及碳素制品制造行业投资机会
- (三) 中国石墨及碳素制品制造行业投资风险

图表目录（部分）：

图表：2008年中国GDP增长情况

图表：2001-2008年中国工业增加值与发电量

图表：2005-2008年中国投资、消费、出口走势

图表：2001-2008年中国CPI、PPI走势

图表：2001-2008年中国进出口走势

图表：2001-2008年中国失业率走势

图表：2007-2008年中国货币供应量

图表：2008年1-9月份我国部分行业调整变化（同比增长率%）

图表：2008年1-9月份我国周期性行业调整变化（同比增长率%）

图表：2008年1-9月份耐用消费类产业出现负增长（同比增长率%）

图表：近期公布的刺激经济的政策一览表

图表：提高出口退税率的清单

图表：略……

更多图表见报告正文

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/30123.html>

三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>

五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（www.icandata.com）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业提供投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数

名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;

数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;

服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;

良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。