



艾凯咨询  
ICAN Consulting

# 2021-2026年中国进口葡萄酒行业市场专项调研及投资前景分析报告

# 一、调研说明

《2021-2026年中国进口葡萄酒行业市场专项调研及投资前景分析报告》是艾凯咨询集团经过数月的周密调研，结合国家统计局，行业协会，工商，税务海关等相关数据，由行业内知名专家撰写而成。报告意于成为从事本行业人士经营及投资提供参考的重要依据。

报告主要可分为四大部分，首先，报告对本行业的特征及国内外市场环境进行描述；其次，是本行业的上下游产业链，市场供需状况及竞争格局从宏观到细致的详尽剖析，接着报告中列出数家该行业的重点企业，分析相关经营数据；最后，对该行业未来的发展前景，投资风险给出指导建议。相信该份报告对您把握市场脉搏，知悉竞争对手，进行战略投资具有重要帮助。

官方网址：<https://www.icandata.com/view/357904.html>

报告价格：纸介版9000元 电子版9000元 纸介版+电子版9200元

订购电话：400-700-0142 010-80392465

电子邮箱：sales@icandata.com

联系人：刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、摘要、目录、图表

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 葡萄酒流通与投资研究模型分析

#### 第一节 葡萄酒流通与投资PEST模型分析

##### 一、行业政治法律环境分析(P)

###### (一) 行业法律法规

- 1、葡萄酒行业相关法律法规
- 2、其他酒类产品相关法律法规
- 3、葡萄酒行业准入条件分析
- 4、消费市场相关法律法规
- 5、金融投资市场相关法律法规
- 6、葡萄酒产品关税政策

###### (二) 行业发展规划

- 1、酿酒产业发展规划
- 2、葡萄酒行业发展规划
- 3、"十三五"酒类流通管理规划
- 4、地区性葡萄酒园区与行业规划

###### (三) 政策法律环境对葡萄酒行业影响

##### 二、行业经济环境分析(E)

###### (一) 国际经济环境

- 1、国际经济发展情况
- 2、国际经济发展预测
- 3、Liv-ex指数分析
- 4、国际经济环境对葡萄酒行业影响

###### (二) 国内经济环境

- 1、国内经济增长
- 2、居民收入水平
- 3、全社会消费品零售总额

#### 4、国内经济环境对葡萄酒行业影响

##### 三、行业社会环境分析(S)

- (一) 居民消费结构
- (二) 居民消费观念
- (三) 居民理财投资观念
- (四) 政商务消费行为与结构

##### 四、行业信息技术环境分析(T)

- (一) 葡萄酒企业生产信息系统关键问题
- (二) 葡萄酒行业电子商务平台建设情况
- (三) 中国葡萄酒行业技术发展状况
- (四) 信息技术对葡萄酒行业的影响

#### 第二节 葡萄酒流通与投资波特五力模型分析

- 一、上游议价能力
- 二、下游议价能力
- 三、新进入者壁垒
- 四、替代威胁分析
- 五、行行业竞争情况

#### 第二章 葡萄酒流通与投资支撑产业发展分析

##### 第一节 电子商务行业发展与增长情况

- 一、中国电子商务行业发展分析
  - (一) 中国电子商务行业发展规模
  - (二) 中国电子商务行业市场竞争格局分析
  - (三) 中国电子商务行业发展前景预测
- 二、葡萄酒行业电子商务应用与发展情况
  - (一) 葡萄酒电子商务渠道销售规模
  - (二) 葡萄酒行业电子商务平台运作
  - (三) 进口葡萄酒电子商务的兴起

##### 第二节 物流行业发展与增长情况

- 一、物流行业发展情况分析
  - (一) 社会物流总额及构成情况
  - (二) 社会物流总费用及增长情况
  - (三) 物流企业经营与效益情况分析

## 二、网络购物物流网建设情况

### （一）网络购物快递企业规模

### （二）网络购物快递营收规模

## 三、物流配送能力对葡萄酒流通市场影响分析

## 四、葡萄酒流通行业物流配送体系现状分析

## 五、葡萄酒流通行业物流配送体系发展趋势分析

## 第三节 金融服务行业发展与增长情况

### 一、商业银行业发展与增长

#### （一）中国银行业运营与发展分析

#### （二）国有银行运营与发展分析

#### （三）股份制银行运营与发展分析

#### （四）城市商业银行运营与发展分析

### 二、基金行业发展与增长

## 第三章 中国葡萄酒行业运营与产销分析

### 第一节 国内外葡萄酒产区及经济运行分析

#### 一、国际葡萄酒主要产区地图

##### （一）阿根廷葡萄酒产区地图

##### （二）澳大利亚葡萄酒产区地图

##### （三）智利葡萄酒产区地图

##### （四）加拿大葡萄酒产区地图

##### （五）法国葡萄酒产区地图

##### （六）德国葡萄酒产区地图

##### （七）希腊葡萄酒产区地图

##### （八）匈牙利葡萄酒产区地图

##### （九）意大利葡萄酒产区地图

##### （十）新西兰葡萄酒产区地图

##### （十一）葡萄牙葡萄酒产区地图

##### （十二）南非葡萄酒产区地图

##### （十三）西班牙葡萄酒产区地图

##### （十四）美国葡萄酒产区地图

#### 二、中国葡萄酒主要产区及经济运行分析

##### （一）中国葡萄酒主要产区地图

(二) 中国葡萄酒行业综合经济指标分析

(三) 中国葡萄酒行业主要经济指标分析

1、行业企业数量规模

2、行业企业资产规模

3、行业销售收入情况

4、行业利润规模情况

5、行业销售成本统计

6、行业主要费用统计

三、中国葡萄酒所属行业产销情况分析

(一) 中国葡萄酒产量统计

(二) 葡萄酒产量区域对比

(三) 葡萄酒消费规模统计

四、葡萄酒庄园建设与投资

(一) 中国葡萄酒庄园建设与投资情况

(二) 国际葡萄酒庄园收购与投资情况

(三) 中国资本对葡萄酒庄园的收购与投资行为

第二节 葡萄酒所属行业进出口运营指标分析

一、葡萄酒所属行业进出口总体情况

二、主要葡萄酒所属行业进出口地区统计

(一) 深圳口岸葡萄酒进口统计

(二) 广州口岸葡萄酒进口统计

(三) 上海口岸葡萄酒进口统计

(四) 宁波口岸葡萄酒进口统计

(五) 青岛口岸葡萄酒进口统计

(六) 天津口岸葡萄酒进口统计

(七) 厦门口岸葡萄酒进口统计

(八) 南京口岸葡萄酒进口统计

第四章 进口葡萄酒品牌运营及市场营销分析

第一节 进口葡萄酒品牌运营模式分析

一、进口葡萄酒品牌运营模式发展演变

二、进口葡萄酒品牌运营模式优劣势分析

三、进口葡萄酒品牌运营模式代表企业分析

- (一) 单一品牌运营模式代表企业
- (二) 品牌平台运营模式代表企业
- (三) 进口酒商服务平台模式代表企业
- (四) 传统专业销售商模式代表企业
- (五) 国家或产区酒业联盟推广代表企业
- (六) 国际葡萄酒资源整合运营平台代表企业

#### 四、进口葡萄酒品牌运营模式的总体评价

##### 第二节 进口葡萄酒渠道层级分析

###### 一、总代理商层级分析

- (一) 所处渠道地位和作用
- (二) 代理商企业分类分析
- (三) 总代理商的运营之道

###### 二、批发商层级分析

- (一) 所处渠道地位和作用
- (二) 主要代表性企业分析

###### 三、经销商层级分析

- (一) 所处渠道地位和作用
- (二) 经销商目标市场分析
- (三) 经销商产品策略分析
- (四) 经销商价格策略分析

##### 第三节 进口葡萄酒零售营销策略分析

###### 一、进口葡萄酒营销环境分析

- (一) 行业现状分析
- (二) 市场竞争分析
- (三) 消费者特点分析

###### 二、进口葡萄酒营销存在的问题

- (一) 厂商对终端消费者重视程度不够
- (二) 零售营销方式单一

###### 三、进口葡萄酒零售营销策略分析

- (一) 先占式分销策略
- (二) 卖场形象规划
- (三) 运用陈列工具

#### (四) 改进促销方式

### 第五章 葡萄酒进口电子商务运营模式分析

#### 第一节 葡萄酒进口电子商务运营现状与价值

##### 一、全球葡萄酒电商运营现状

##### 二、网购成葡萄酒市场的新增长点

##### 三、葡萄酒进口电子商务应用现状

##### 四、葡萄酒进口电子商务制约因素

##### 五、葡萄酒进口电商的O2O趋势

#### 第二节 葡萄酒进口电子商务细分市场

##### 一、葡萄酒进口电子商务细分市场概况

##### 二、葡萄酒进口垂直型电子商务市场

###### (一) 市场概况

###### (二) 目标客户

###### (三) 代表企业

###### (四) 物流特征

##### 三、葡萄酒进口水平型电子商务市场

###### (一) 市场概况

###### (二) 目标客户

#### 第三节 葡萄酒进口电子商务市场竞争与比较

##### 一、葡萄酒进口电子商务渠道与传统渠道竞争分析

###### (一) 葡萄酒进口销售渠道模式变迁

###### (二) 葡萄酒进口销售渠道竞争分析

##### 二、葡萄酒进口电子商务渠道内部竞争

###### (一) 葡萄酒进口电子商务市场竞争概况

###### (二) 葡萄酒进口电子商务市场竞争要素

##### 三、葡萄酒进口电子商务市场发展趋势

###### (一) 电商将成进口葡萄酒销售主要手段

###### (二) 电子商务企业销售模式将越发重要

###### (三) 整合销售模式将成企业竞争的主流

### 第六章 葡萄酒进口保税区交易模式

#### 第一节 葡萄酒进口保税区建设及发展分析

##### 一、葡萄酒进口保税区政策环境分析



## 二、葡萄酒进口保税区功能属性分析

- (一) 集中展示功能
- (二) 实体商贸功能
- (三) 电子交易功能
- (四) 分货流通功能
- (五) 降低成本功能
- (六) 酒文化推广功能

## 三、葡萄酒进口保税区运营特点分析

- (一) 葡萄酒进口保税区运营模式分析
- (二) 葡萄酒进口保税区企业获利模式分析
- (三) 葡萄酒进口保税区模式创造双赢局面

## 第二节 葡萄酒进口保税区交易模式的优劣势分析

### 一、葡萄酒进口保税区交易模式优劣分析

- (一) 葡萄酒进口保税区交易模式优势分析
- (二) 葡萄酒进口保税区交易模式劣势分析

### 二、葡萄酒进口保税区交易模式核心吸引力分析

- (一) 区域交易活跃程度的内在吸引力分析
- (二) 税收优惠政策扶持的直接吸引力分析
- (三) 其他因素吸引力分析

### 三、葡萄酒进口保税区交易模式发展前景分析

## 第三节 世界主要葡萄酒交易中心建设和运营经验

### 一、伦敦葡萄酒交易中心建设和运营经验

### 二、香港葡萄酒交易中心建设和运营经验

## 第四节 主要葡萄酒进口保税区建设和运营指标分析

### 一、上海外高桥保税区建设情况及发展分析

- (一) 上海外高桥保税区基本情况
- (二) 上海外高桥保税区经济运行
- (三) 上海外高桥保税区所属行业进出口情况
- (四) 上海外高桥保税区酒类交易中心

### 二、厦门象屿保税区建设情况及发展分析

- (一) 厦门象屿保税区基本情况
- (二) 厦门象屿保税区经济运行

(三) 厦门象屿保税区葡萄酒业务情况

### 三、宁波保税区建设情况及发展分析

(一) 宁波保税区基本情况

(二) 宁波保税区经济运行

(三) 进口葡萄酒业务情况

(四) 进口葡萄酒配套服务

### 四、广州保税区建设情况及发展分析

(一) 广州保税区基本情况

(二) 广州保税区功能目标

(三) 广州保税区优势分析

### 五、深圳保税区建设情况及发展分析

(一) 福田保税区葡萄酒进口

(二) 机场保税区开展仓储服务

### 六、珠海保税区建设情况及发展分析

(一) 珠海保税区基本情况

(二) 珠海保税区国际酒业交易中心介绍

(三) 珠海保税区进口葡萄酒市场建设和运营情况

### 七、烟台保税区建设情况及发展分析

(一) 烟台保税区基本情况

(二) 进口葡萄酒业务优势分析

(三) 进口葡萄酒产品展示中心

## 第七章 葡萄酒进口供应链运营模式

### 第一节 葡萄酒进口供应链运营模式概述

一、葡萄酒进口供应链运营模式发展演变

二、葡萄酒进口供应链运营模式发展规模

三、葡萄酒进口供应链运营模式市场竞争结构

### 第二节 葡萄酒进口供应链运营模式服务体系

一、葡萄酒进口供应链运营模式服务流程

二、葡萄酒进口供应链运营模式服务环节

(一) 采购服务

(二) 仓储服务

(三) 报关服务

(四) 物流服务

(五) 营销服务

### 第三节 葡萄酒进口供应链运营模式分析

#### 一、葡萄酒进口供应链运营模式优劣势分析

(一) 葡萄酒进口供应链运营模式优势分析

(二) 葡萄酒进口供应链运营模式劣势分析

#### 二、葡萄酒进口供应链运营模式前景及发展建议

## 第八章 葡萄酒进口联盟组织酒业推广模式

### 第一节 葡萄酒进口联盟组织模式解读

#### 一、葡萄酒进口联盟组织模式概述

(一) 葡萄酒进口联盟组织模式的含义

(二) 葡萄酒进口联盟组织模式的价值

(三) 葡萄酒进口联盟组织的基本功能

(四) 中国进口葡萄酒联盟组织发展现状

(五) 在中国建立进口葡萄酒联盟组织的建议

#### 二、中国葡萄酒进口联盟组织建立发展情况

(一) 中小进口葡萄酒企业成立联盟

(二) 中国进口葡萄酒商帮联盟成立

(三) 河南郑商进口葡萄酒联盟成立

(四) 粤港澳葡萄酒商联盟发展情况

### 第二节 葡萄酒进口联盟组织推广模式分析

#### 一、葡萄酒推广模式向多元化方向发展

#### 二、葡萄酒品鉴会推广活动方式分析

(一) 葡萄酒品鉴会方式简况

(二) 葡萄酒品鉴会案例分析

#### 三、葡萄酒课程推广活动方式分析

(一) 葡萄酒课程活动简况

(二) 葡萄酒课程主要内容

(三) 葡萄酒课程案例分析

#### 四、国际酒企商务考察

(一) 国际酒企商务考察概况

(二) 酒企商务考察案例分析

## 五、酒类/葡萄酒展会

(一) 酒类/葡萄酒展会活动概况

(二) 酒类/葡萄酒展会案例分析

## 第九章 葡萄酒类金融与投资市场分析

### 第一节 葡萄酒类金融与投资属性

#### 一、葡萄酒金融产品与投资升值原理

(一) 产品因素

(二) 供需因素

(三) 供求矛盾

#### 二、葡萄酒金融产品与投资升值特点

(一) 风险收益特性

(二) 资产配置属性

### 第二节 葡萄酒类金融与投资方式

#### 一、实物红酒买卖

#### 二、期酒

#### 三、拍卖

#### 四、信托基金

#### 五、购买酒庄

#### 六、购买名酒债券

#### 七、葡萄酒类金融与投资者分析

#### 八、葡萄酒类金融与投资收益情况

(一) 国外葡萄酒品牌产品

(二) 国内葡萄酒品牌产品

#### 九、葡萄酒类金融与投资SWOT分析

(一) 优势分析

(二) 劣势分析

(三) 机会分析

(四) 风险分析

### 第三节 葡萄酒投资市场建设与发展

#### 一、国内葡萄酒投资市场概况分析

#### 二、国内葡萄酒投资交易市场发展情况

#### 三、国内葡萄酒收藏投资市场途径分析

## 第十章 进口葡萄酒流通与投资企业运营分析

### 第一节 葡萄酒(进口)代理企业运营指标分析

#### 一、南浦食品(集团)有限公司

- (一) 公司简介
- (二) 经营及代理品牌结构
- (三) 渠道网络及终端架构
- (四) 企业市场推广及营销活动

#### 二、广州龙程酒业有限公司

- (一) 公司简介
- (二) 经营及代理品牌结构
- (三) 渠道网络及终端架构
- (四) 企业市场推广及营销活动

#### 三、山东新宝真商贸有限公司

- (一) 公司简介
- (二) 经营及代理品牌结构
- (三) 渠道网络及终端架构
- (四) 企业市场推广及营销活动

#### 四、富隆国际酒业有限公司

- (一) 公司简介
- (二) 经营及代理品牌结构
- (三) 渠道网络及终端架构
- (四) 企业市场推广及营销活动

#### 五、圣皮尔精品酒业(上海)有限公司

- (一) 公司简介
- (二) 经营及代理品牌结构
- (三) 渠道网络及终端架构
- (四) 企业市场推广及营销活动

### 第二节 葡萄酒电子商务企业运营指标分析

#### 一、也买酒网

- (一) 网站简介
- (二) 网站主营产品体系
- (三) 网站销售组合方式

(四) 网站营销推广方式

## 二、红酒客网

(一) 网站简介

(二) 网站主营产品体系

(三) 网站销售组合方式

(四) 网站营销推广方式

## 三、酒圈网

(一) 网站简介

(二) 网站主营产品体系

(三) 网站营销推广方式

(四) 网站支付方式分析

## 四、酒美网

(一) 网站简介

(二) 网站主营产品体系

(三) 网站销售组合方式

(四) 网站营销推广方式

## 五、网酒网

(一) 网站简介

(二) 网站主营产品体系

(三) 网站产品价格区间

(四) 网站营销推广方式

## 第三节 葡萄酒供应链企业运营指标分析

### 一、厦门优传供应链有限公司

(一) 公司简介

(二) 企业组织结构与营销网络

(三) 企业业务结构

(四) 经营及代理品牌结构

### 二、深圳市腾邦物流股份有限公司

(一) 公司简介

(二) 企业组织结构与营销网络

(三) 经营及代理品牌结构

(四) 企业优劣势分析

### 三、深圳市怡亚通供应链股份有限公司

(一) 公司简介

(二) 企业服务网络

(三) 企业业务结构

(四) 葡萄酒业务建设与架构

### 四、南京尊尼(葡萄酒)供应链管理有限公司

(一) 公司简介

(二) 企业营销网络

(三) 经营及代理品牌结构

(四) 企业竞争优势分析

## 第十一章 2021-2026年中国进口葡萄酒市场投资前景预测分析

### 第一节 中国进口葡萄酒市场投资环境(AK HT)

一、中国进口葡萄酒市场投资特性

二、中国进口葡萄酒市场投资环境

三、中国进口葡萄酒市场投资周期

### 第二节 中国进口葡萄酒市场投资热点分析

一、中国进口葡萄酒市场投资潜力分析

二、中国进口葡萄酒市场投资吸引力分析

### 第三节 中国进口葡萄酒市场投资风险及规避指引

一、政策风险

二、市场风险

三、贸易风险

四、进退入风险

### 第四节 进口葡萄酒市场投资策略建议

详细请访问：<https://www.icandata.com/view/357904.html>

## 三、研究方法

- 1、系统分析方法
- 2、比较分析方法
- 3、具体与抽象方法
- 4、分析与综合方法
- 5、归纳与演绎方法
- 6、定性分析与定量分析方法
- 7、预测研究方法

## 四、数据来源

对行业内相关的专家、厂商、渠道商、业务（销售）人员及客户进行访谈，获取最新的一手市场资料；

艾凯咨询集团长期监测采集的数据资料；

行业协会、国家统计局、海关总署、国家发改委、工商总局等政府部门和官方机构的数据与资料；

行业公开信息；

行业企业及上、下游企业的季报、年报和其它公开信息；

各类中英文期刊数据库、图书馆、科研院所、高等院校的文献资料；

行业资深专家公开发表的观点；

对行业的重要数据指标进行连续性对比，反映行业发展趋势；

中华人民共和国国家统计局 <http://www.stats.gov.cn>

中华人民共和国国家工商行政管理总局 <http://www.saic.gov.cn>

中华人民共和国海关总署 <http://www.customs.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

中国证券监督管理委员会 <http://www.csrc.gov.cn>

中华人民共和国商务部 <http://www.mofcom.gov.cn>

世界贸易组织 <https://www.wto.org>

联合国统计司 <http://unstats.un.org>

联合国商品贸易统计数据库 <http://comtrade.un.org>



## 五、关于艾凯咨询网

艾凯咨询网（[www.icandata.com](http://www.icandata.com)）隶属艾凯咨询集团（北京华经艾凯企业咨询有限公司），艾凯咨询集团专注提供大中华区产业经济情报，为企业商业决策赋能，是领先的市场研究报告和竞争情报提供商

艾凯咨询集团为企业专业投资咨询报告、深度研究报告、市场调查、统计数据等。艾凯咨询网每天更新大量行业分析报告、图表资料、竞争情报、投资情报等，为用户及时了解迅速变化中的世界和中国市场提供便利，为企业商业决策赋能。

### 研究力量

高素质的专业的研究分析团队，密切关注市场最新动向。在多个行业，拥有数名经验丰富的专业分析师。对于特定及专属领域，我们有国内外众多合作研究机构，同时我们聘请数名行业资深专家顾问，帮助客户分清市场现状和趋势，找准市场定位和切入机会，提出合适中肯的建议，帮助客户实现价值，与客户一同成长。

### 我们的优势

权威机构 艾凯咨询集团二十年深厚行业背景;  
数量领先 囊括主流研究报告和权威合作伙伴;  
服务齐全 促销、推荐指数、积分、网上支付等;  
良好声誉 广泛知名度、满意度，众多新老客户。